آفاق جديدة:

دور الابتكار والطموح وسهولة الوصول في دعم ازدهار التداولات الإلكترونية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

من إعداد **Capital.com** و **آبكو**



المحتويات

1. المقدمة

2. الملخص التنفيذي

3. المنهجية وسلامة البيانات

3.1 المنهجية

3.2 النطاق والمصادر والإطار الزمني

3.3 التعاريف والمقاييس الرئيسية

4. التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: سوق حان وقتها

4.1 التنظيم التقدمي يطلق شرارة التحول

4.2 دولة الإمارات في دائرة الضوء: مدفوعة بالطموح والمخاطرة

4.3 دولة الإمارات تحقق التوازن بين الابتكار والحماية

4.4 تعزيز الاستثمار في الثقافة المالية والشمول المالي

4.5 نهج «الجوال أولاً» يعزز النمو

5. من هم المتداولون الإلكترونيون في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا؟

5.1 المستخدمون الأصغر سنًا يقودون طفرة التداول في المنطقة

5.2 خريجون أكثر، ودخل أعلى، و«حيتان» أكثر

5.3 نظام الضريبة الصفرية على الدخل يوسع السوق بشكل كبير

5.4 جيل الألفية سيقود مسيرة النمو طويل الأمد في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

5.6 الأجيال الأكبر سنًا: أقل عددًا لكن أكثر ثراءً

6. كيف تتداول منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

6.1 يجب أن تركز منصات التداول على الهواتف المحمولة

6.2 هيمنة التداول اليومي

6.3 وتيرة التداول تتغير مع التقدم في السن - ولكن ليس كما هو متوقع

6.4 ما هي الأصول المتداولة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا - ولماذا

6.5 إقبال كبير على المخاطرة، وإدارة محدودة للمخاطر

6.6 متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يبحثون عن التقلبات

7. كيف يؤدي المتداولون في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا؟

7.1 مفارقة الأداء: معدلات ربح أعلى، وربحية أقل

7.2 النجاح يزداد مع التقدم في السن

7.3 كيف يمكن للمتداولين زيادة ربحيتهم

7.4 عوامل النجاح الرئيسية: ما يميز المتداولين الرابحين

8. رؤية الرئيس التنفيذي: العقلية التي تحرك متداولي الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

بقلم طارق شبيب، الرئيس التنفيذي لـ Capital.com في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

9. الخاتمة

10. الملاحق

أ. جداول جنسية المتداولين في دولة الإمارات

ب. الرسوم البيانية والوسائل المرئية

ج. المصطلحات

د. المراجع والملاحظات

1. الملخص التنفيذي





بقلم فيكتور بروكوبينيا، مؤسس Capital.com، ومأمون صبيح،
رئيس شركة آبكو في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

يدخل الشرق الأوسط مرحلة حاسمة في تطوره المالي. ففي جميع أنحاء المنطقة، وخاصة في دولة الإمارات، يتيح التمويل الرقمي وصولاً غير مسبوق إلى الأسواق العالمية، مغيراً بذلك طريقة تداول الناس واستثمارهم وبناء ثرواتهم. كما أن تقاطع التكنولوجيا واللوائح التنظيمية والطموح لا يعزز الشمول فحسب؛ بل يحفز التحول أيضاً.

ويرصد هذا التقرير المعنون «آفاق جديدة: دور الابتكار والطموح وسهولة الوصول في دعم ازدهار التداولات الإلكترونية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا»، سير هذا التحول. وبالاعتماد على بيانات Capital.com الحصرية وخبرة آبكو في المنطقة، تقدم الورقة أحد أكثر الدراسات شمولاً حتى الآن حول كيفية إعادة تشكيل المشاركة المالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

ونتقاسم قناعة أساسية مشتركة مفادها أن الابتكار يجب أن يخدم الشمولية. لذلك فإن انتعاش زخم التداولات الإلكترونية في الشرق الأوسط ليس مجرد قصة تقنية، بل هو قصة تمكين حيث التشريعات الشفافة، وإتاحة الوصول إلى الأسواق بشكل أسهل، وارتفاع مستويات الثقافة المالية، كلها عوامل تتيح للأفراد من خلفيات متنوعة ومستويات خبرة مختلفة المشاركة في النمو الاقتصادي لبلدانهم.

والمنطقة تطور نموذجها الخاص للتمويل الرقمي القائم على المسؤولية والثقة. وكما تُظهر تحليلاتنا، فإن المتداولين في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أصغر سنًا، وأكثر تنوعًا، ويزدادون خبرة مقارنة بنظرائهم عالميًا.

ويسلط هذا التقرير الضوء على هذه الاتجاهات من خلال بيانات موثوقة ورؤى معمقة ويستشرف المرحلة المقبلة وهيضمان أن يقترن توسيع الوصول للأسواق برفع الوعي المالي، وأن ترتكز المشاركة على الثقة، وأن يستند الابتكار إلى المساءلة.

تلتزم Capital.com وAPCO بدعم مستقبل مالي أكثر شمولًا وذكاءً ومرونة في المنطقة. ونأمل أن يثير هذا التقرير نقاشات بنّاءة، ويشجع على التعاون، ويدعم صانعي السياسات والمبتكرين والمستثمرين وغيرهم من الأطراف المعنية في توجيه زخم التداولات الإلكترونية في الشرق الأوسط نحو نمو طويل الأمد، مسؤول ومستدام.



2. الملخص التنفيذي

تبرز منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا – وفي القلب منها دولة الإمارات- كواحدة من أكثر مناطق العالم ديناميكية في مجال التكنولوجيا المالية والتداول الإلكتروني.

وبعد أن عرفت سابقًا بأنها دولة المدخرين الواعين، تحولت دولة الإمارات إلى مركز ازدهار التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. فما بدأ كظاهرة فردية متخصصة تطور إلى حركة واسعة النطاق، قوامها سهولة الوصول والطموح والتكنولوجيا. وبفضل اللوائح المتقدمة، والثقافة الرقمية العالية، والتواصل العالمي، ترسي دولة الإمارات الآن منظومة إقليمية تلتقي فيها الابتكارات بالطموحات.

تشير بيانات Capital.com إلى أن طفرة التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا تتسم بالعمق وتتسارع بوتيرة ملحوظة.

فمن إجمالي أحجام التداول العالمية على المنصة البالغة 1.5 تريليون دولار أمريكي خلال النصف الأول من عام 2025، استحوذت المنطقة على 804.1 مليار دولار، بزيادة قدرها 53.3% مقارنة بالأشهر الستة السابقة. وفي هذا الإطار، ساهمت الإمارات وحدها بما يقارب ثلاثة أرباع حجم التداول الإقليمي، ما يبرز الدور المحوري للدولة في توسع التداول الإلكتروني السريع في المنطقة. هذا ليس مجرد نمو سريع، بل مؤشر على تحول هيكلي عميق. فحجم النشاط وزخمه في دولة الإمارات يضعها في مصاف أبرز أسواق التداول الإلكتروني في المنطقة وأكثرها تطورًا، مع تسجيل مئات المليارات من الدولارات في حجم التداول خلال النصف الأول من عام 2025 على منصة Capital.com.

التنظيم، وسهولة الاتصال، والتركيبة السكانية تعزز هذا الزخم.

يشكل الإنترنت فائق السرعة شبه الشامل في دولة الإمارات، ومعدل الهجرة المرتفع اليها، ونسبة الشباب بين سكانها، أساسًا مثاليًا للمشاركة الرقمية. وتسرع الهيئات التنظيمية الاستباقية، مثل هيئة الأوراق المالية والسلع، وسلطة دبي للخدمات المالية، وسوق أبوظبي العالمي، الابتكار المالي مع حماية ثقة المستثمرين - وهو توازن لا يزال يجذب شركات التكنولوجيا المالية العالمية والمستثمرين الأفراد الجدد على حد سواء. وقد ساهم التزام المنطقة بالتنويع ضمن برامج مثل رؤية الإمارات 2031 في تحويل اعتماد التكنولوجيا المالية إلى حجر الزاوية للتحديث الاقتصادي.

يقود جيل جديد من المتداولين الرقميين هذا التطور النوعي.

أكثر من 86% من متداولي الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على Capital.com تتراوح أعمارهم بين 18 و44 عامًا. ويشكل جيل الألفية الآن 55% من مجمل المتداولين النشطين، وهم الشريحة السكانية الأكبر والأكثر تأثيرًا في المنطقة، بينما يتبعهم جيل Z (جيل زومرز) بسرعة. وبالمقارنة مع أوروبا، يتمتع متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بمستوى تعليمي أعلى، ويضمون نسبة أعلى من المهنيين ذوي الدخل المرتفع، وهم أكثر عرضة بعشر مرات لأن يكونوا «حيتانًا»، حيث تتجاوز ودائعهم مليون دولار أمريكي.



وهذا يجسد الدخل المتاح بالإضافة إلى تنامي التطور المالي والطموح.

التعليم يشكل كلاً من السلوك والنجاح.

يبدأ ما يقرب من 45% من متداولي الشرق الأوسط وشمال أفريقيا رحلتهم من خلال الحسابات التجريبية، مقارنة بـ 32% في أوروبا، مما يشير إلى رغبة في التعلم قبل استثمار رأس المال. ويتعامل الكثيرون مع التداول كمهارة ومصدر للتمكين. كما أفاد أحد المتداولين الإماراتيين: «بدأ الأمر بدافع الفضول خلال الجائحة. كان الجميع يتحدث عن الأسهم والعملات الرقمية، لذلك أردت أن أوظف أموالي بصورة أكبر. درست أولاً، ثم بدأت التداول.

وتسهم هذه الثقافة المدفوعة بالفضول في زيادة المشاركة المستنيرة، لا سيما مع توسع برامج الثقافة والأدوات الرقمية في جميع أنحاء المنطقة.

يتميز متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بالثقة، وسرعة الحركة، وتحمل المخاطر، لكنهم غالبًا ما يكونون أكثر اندفاعًا.

يعقد هؤلاء المتداولون ضعف عدد الصفقات يوميًا مقارنةً بالمتداولين الأوروبيين، ويفضلون المراكز قصيرة الأجل خلال اليوم، ويستخدمون أدوات وقف الخسارة بشكل أقل بكثير. ولا ينظرون إلى التقلبات على أنها رادع، بل كفرصة. ومع ذلك، فإن هذا الشغف بالتداول يقود الى «مفارقة الأداء»، وهو نمط ثابت في بيانات Capital.com حيث يحقق متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا معدلات ربح أعلى لكل صفقة، لكنهم يظلون أقل ربحية بشكل عام.

يكمن التحدي الآن في تحويل الطموح إلى نجاح مستدام.

تعد إدارة المخاطر غير المتكافئة العامل الرئيسي الذي يحد من الربحية الإجمالية. وهنا يصبح التعليم المالي محوريًا. فعلى المنصات والهيئات التنظيمية وصانعي السياسات جميعًا دور في ضمان توافق الوصول إلى الأسواق مع فهم المخاطر.

الخطوة التالية لمنظومة التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا هي التمكين القائم على التعليم.

تظهر البيانات وجود علاقة واضحة بين الثقافة المالية وأداء التداول - فالمتداولون الذين يستثمرون في التعلم يحققون نتائج أفضل ويبقون نشطين لفترة أطول. ومع دمج الحكومات للثقافة المالية في سياساتها الوطنية، ونشر شركات التكنولوجيا المالية لأدوات التعلم المدعومة بالذكاء الاصطناعي، أصبحت المنطقة في وضع يسمح لها بالريادة ليس فقط في تبني التمويل الرقمي، بل في المشاركة المسؤولة أيضًا.

باختصار، يمثل ازدهار التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لحظة حاسمة في التطور المالي للمنطقة.

فما بدأ كموجة من الفضول قد نضج ليصبح سوقًا قائمًا على البيانات، يتميز بالثقة والقدرة والتواصل. وبفضل الاستثمار المستمر في التعليم والشفافية والتنظيم، لا تكتفي دولة الإمارات ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بريادة موجة التداول الإلكتروني العالمية فحسب، بل تعيدان تعريف الكيفية التي يتبعها الجيل القادم في التعلم والتداول وبناء الثروات في العصر الرقمي.



1.العميل يجب أن يكون 18 عاما على الأقل حتى يتم تسجيله ويكون مسموحا له التداول عبر منصتنا، وبما أن هذا التقرير يتضمن أنشطة تداولات جرت في عام 2025 فإن أصغر عميل مسجل من مواليد عام 2007.

3. المنهجية وسلامة البيانات

3.1 المنهجية

أجري هذا البحث بتكليف من شركة Capital.com الشرق الأوسط لتحليل سلوك التداول بين العملاء الأفراد في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وضمن مجموعة Capital. com. وتتناول الدراسة أنماط التفاعل والأداء وممارسات إدارة المخاطر عبر مختلف الأجيال، مما يقدم رؤية قائمة على البيانات حول كيفية تعامل الفئات العمرية المختلفة مع التداول في الأسواق سريعة التطور.

وتشمل مجموعة البيانات جميع العملاء الذين نفذوا صفقة تداول واحدة على الأقل بين 1 مايو 2023 و1 مايو 2025، مما يضمن صورة شاملة وتمثيلية للمتداولين النشطين خلال هذه الفترة.

وفي المجمل، يغطي التحليل 85.5 مليون صفقة فردية نفذها 62,850 متداولًا معتمدًا. وتم استخلاص البيانات مباشرةً من أنظمة Capital.com الداخلية، مع إخفاء هوية أصحابها بالكامل والتحقق من دقتها. وشمل التحليل منصات التداول على الويب والهواتف المحمولة. وتمت معايرة جميع القيم النقدية بالدولار الأمريكي بناءً على سعر الصرف السائد وقت كل معاملة، مما يضمن الاتساق بين العملات المختلفة ومناطق الاختصاص القضائي.

وتوفر هذه المنهجية تحليلًا دقيقًا لفهم سلوك التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتكشف عن الاتجاهات الرئيسية في وتيرة التداول، والربحية، ومستوى المخاطرة عبر مختلف الشرائح الديموغرافية. وبالاعتماد حصريًا على بيانات خاصة، تقدم الدراسة منظورًا شاملًا وموثوقًا فريدًا حول سلوك التداول ضمن منظومة Capital.com.

3.2 النطاق والمصادر والإطار الزمني

يغطي التحليل جميع العملاء الأفراد المقيمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذين تداولوا على منصة Capital.com بين مايو 2023 ومايو 2025.

وللتحليل الديموغرافي، تم تصنيف المتداولين إلى مجموعات أجيال وفقًا لتعريفات ويكيبيديا:

تم إخفاء هوية جميع معلومات العملاء قبل التحليل. وتجسد مجموعة البيانات النهائية سلوك التداول المجمع على المستويين الفردي والتعاملي، مما يضمن عدم استخدام أي بيانات شخصية.

* يجب أن يكون عمر العملاء 18 عامًا على الأقل ليتم التحقق منهم ويؤهلون للتداول على منصتنا. وبما أن مجموعة بيانات هذه الورقة تشمل نشاطًا من عام 2025، فإن أصغر العملاء الذين تم التحقق منهم هم من مواليد عام 2007.

جيل طفرة: مواليد 1946-1964

جيل إكس: مواليد 1965-1980

جيل الألفية: مواليد 1981-1996

جيل زومرز (الجيل Z، 18+*): مواليد 1997-2002

3.3 التعاريف والمقاييس الرئيسية

لضمان الاتساق والشفافية، طبقت التعاريف والحسابات التشغيلية التالية:

الصفقة - إجراء تنفيذ واحد (سواءً فتح أو إغلاق) لمركز بسعر وكمية محددين.

المتداول - أي عميل نفذ صفقة واحدة على الأقل خلال فترة الدراسة.

حجم التداول - مجموع كميات الصفقات المنفذة كاملة مضروبًا في أسعارها، محولًا إلى الدولار الأمريكي وقت التنفيذ.

الربح والخسارة المحققة - الفرق النقدي بين سعر إغلاق وسعر افتتاح الصفقة، مضروبًا في الكمية المتداولة. وهو يقيس النتيجة الفعلية للصفقات المكتملة.

معدل الربح - نسبة الصفقات المغلقة التي حققت ربحًا إيجابيًا (الربح المحقق>0) مقارنةً بجميع الصفقات المغلقة.

الربحية - يعتبر المتداول أو المجموعة رابحة إذا تجاوز إجمالي الربح المحقق لجميع الصفقات المغلقة الصفر خلال الفترة المراقبة.

مركز طويل - مركز شراء يحقق ربحًا عند ارتفاع سعر السوق.

مركز قصير - مركز بيع يحقق ربحًا عند انخفاض سعر السوق.

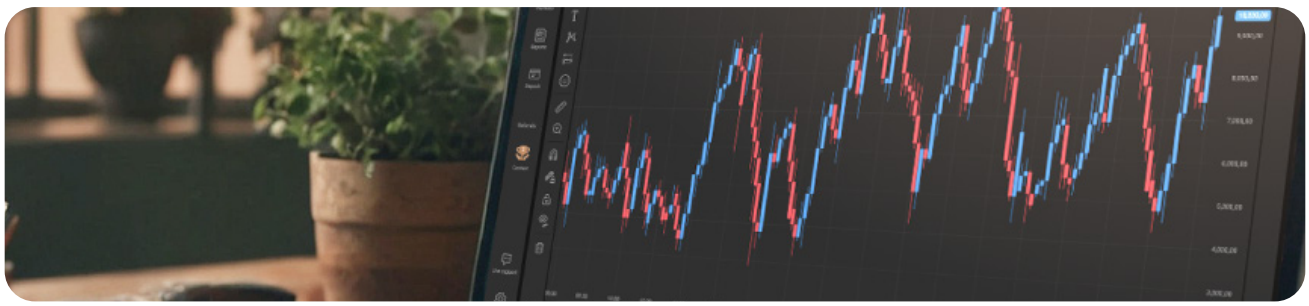
المشاعر - نسبة صفقات الشراء إلى إجمالي الصفقات (طويلة وقصيرة)، مما يوفر مؤشرًا على اتجاه السوق بين المتداولين.

إيقاف الخسارة - أمر محدد مسبقًا لإغلاق المركز تلقائيًا عند وصوله إلى مستوى خسارة محدد، ويعمل كآلية لإدارة المخاطر.

جني الأرباح - أمر محدد مسبقًا لإغلاق المركز عند تحقيق هدف ربح محدد، مع تثبيت الأرباح تلقائيًا.

الإغلاق (إغلاق الهامش) - عملية تلقائية للتحكم في المخاطر تفعّل عندما ينخفض رصيد العميل إلى الحد الذي يغطي فيه 50% فقط من الخسائر المفتوحة، مما يمنع المزيد من الخسائر من خلال الإغلاق القسري للمركز.

الإيداع الأول - أول إيداع يقوم به العميل في حسابه على Capital.com، ويستخدم كمعيار لتسجيل العملاء الجدد وتتبع نشاطهم.



4. التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: سوق حان وقته

4.1 التنظيم التقدمي يطلق شرارة التحول

قبل بضع سنوات، كان التداول الإلكتروني للأفراد في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا نشاطًا متخصصًا. أما اليوم، فقد تطور ليصبح حركة مالية رئيسية، ويتجلى ذلك بوضوح في دولة الإمارات.

وعندما أطلقت هيئة الأوراق المالية والسلع في الإمارات إطارًا تنظيميًا للتداول الإلكتروني للأفراد في مايو 2021، مثّل ذلك نقطة تحول، إذ سمح للشركات المحلية بتسويق تداول عقود الفروقات للعملاء الأفراد - وهي أداة تمكن العملاء من المضاربة على حركة الأصول المالية مثل الأسهم والسلع والعملات المشفرة والمؤشرات دون امتلاكها بالكامل.

وحصلت Capital.com على ترخيصها في أبريل 2024، لتوسع عملياتها الخاضعة للتنظيم في المملكة المتحدة وأستراليا وجزر البهاما وقبرص. وكان هذا الإنجاز تأكيدًا إضافيًا على رؤية دولة الإمارات: خلق بيئة منظمة كليًا وشفافة ومنافسة عالميًا للخدمات المالية، بما في ذلك الجيل القادم من المتداولين.

ويعد حجم نمو Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا منذ ذلك الحين دليلاً على الإقبال الكبير على التداول الإلكتروني في جميع أنحاء المنطقة. فقد كشفت أحدث النتائج المالية للشركة أن أحجام تداول الشركة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ارتفعت بنسبة 53.3٪ لتصل إلى 804.1 مليار دولار أمريكي في النصف الأول من عام 2025 مقارنة بالنصف الثاني من عام 2024. وسرعان ما تحولت منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا إلى أسرع أسواق Capital.com نموًا، وتمثل الآن أكثر من نصف أحجام التداول الإلكتروني العالمية. وبالمقارنة، حققت الأسواق الأوروبية الناضجة - بقيادة ألمانيا وإيطاليا - أحجام تداول إلكتروني بلغت 224 مليار دولار أمريكي، أو 15٪ من الإجمالي.

وتهيمن دولة الإمارات على أعمال Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، حيث مثلت نحو 72٪ من الأحجام في النصف الأول من عام 2025. وتعد معدلات النمو في دولة الإمارات من بين أعلى المعدلات في العالم. وخلال عام 2024، أجرى المتداولون في دولة الإمارات 19.5 مليون صفقة وحققوا حجم تداول إلكتروني بلغ 468.9 مليار دولار. في النصف الأول فقط من عام 2025، بلغ حجم تداولهم الإلكتروني أكثر من 570 مليار دولار. لذا، من المتوقع أن تشهد أحجام التداول في دولة الإمارات ارتفاعًا بنسبة تقارب 150% على أساس سنوي، حتى لو استقر النمو خلال الفترة المتبقية من عام 2025.

«يأتي الناس إلى هنا لتحسين أنفسهم، وهذا التوجه ينطبق على التداول. إذ يبحثون عن الفرص، والأسواق المالية توفر هذه الفرص»

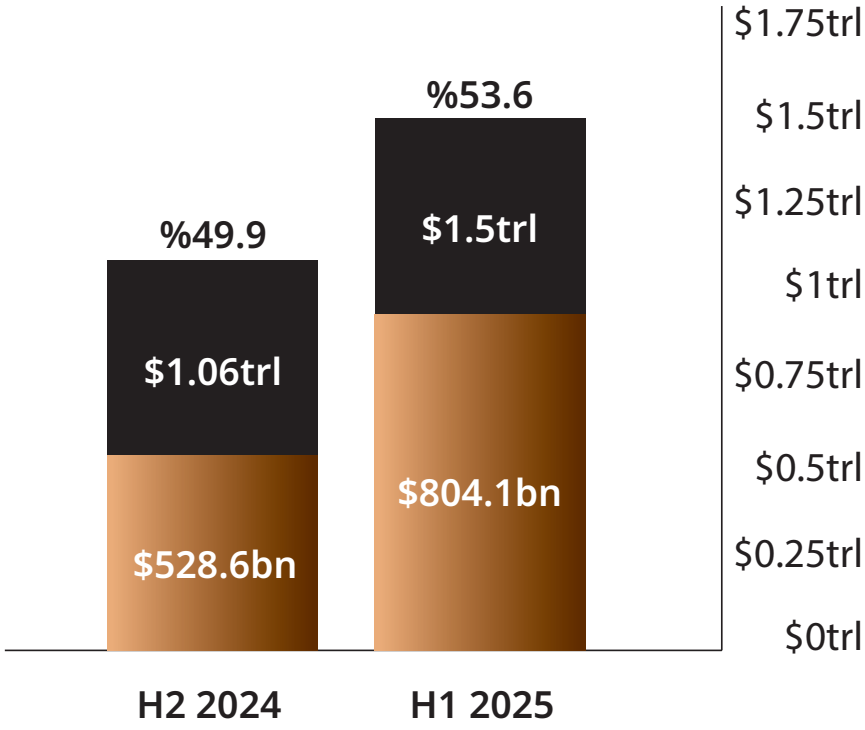


2. SCA published its Rulebook for Financial Activities in May 2021 See: chrome-extension://efaidnbmnnnibpcajpcglclefindmkaj/https://www.ESCA.gov.ae/assets/5b93d7b5/the-chairman-of-the-authoritys-board-of-directors-decision-no-13chairman-of-2021-on-the.aspx
3. 2025-global-trading-volumes-led-by-uae-5-trillion-in-h1-See: https://capital.com/en-gb/press/capital-com-reports-1
4. See: https://capital.com/en-gb/press/uae-traders-dominate-2024

حصة منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من أحجام التداول العالمية لشركة Capital.com في ارتفاع مستمر

حصة إجمالي حجم التداول من حيث القيمة (بالدولار الأمريكي)، موضحة على مدى فترات ستة أشهر متتالية.

المصدر: Capital.com



تهيمن منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على أكثر من نصف أحجام تداولات «كابيتال دوت كوم» حول العالم ما يعكس حجم النمو الاستثنائي في المنطقة



4.2 المتداولون في دولة الإمارات داخل دائرة الضوء: مدفوعين بالطموح والمخاطرة

استنادًا إلى الحصة السوقية لشركة Capital.com التي تبلغ نحو 25%، يعمل سوق في الإمارات على نطاق واسع. إذ إن أكثر من 70% من المتداولين النشطين في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا يتمركزون في الدولة، وقد نفذوا معًا أكثر من 35 مليون صفقة خلال الأشهر الستة الأولى من عام 2025، متجاوزين نظراءهم الأوروبيين في حجم النشاط رغم قاعدة عملاء أصغر.

ما الذي يفسر هذا الارتفاع؟ يكمن جزء من الإجابة في التركيبة السكانية لدولة الإمارات. فسكانها الشباب، المتصلون عالميًا، والذين يعتمدون على الهواتف المحمولة في المقام الأول، والذين ينجذبون إلى دولة الإمارات بحثًا عن فرصة زيادة دخلهم وتسريع مسيرتهم المهنية، يتبنون الأسواق المالية كجزء من حياتهم اليومية. ويكمن الجزء الآخر في اللوائح التنظيمية التقدمية للدولة وبنيتها التحتية عالمية المستوى - وهي منظومة مصممة لجذب الابتكار بدلاً من مقاومته.

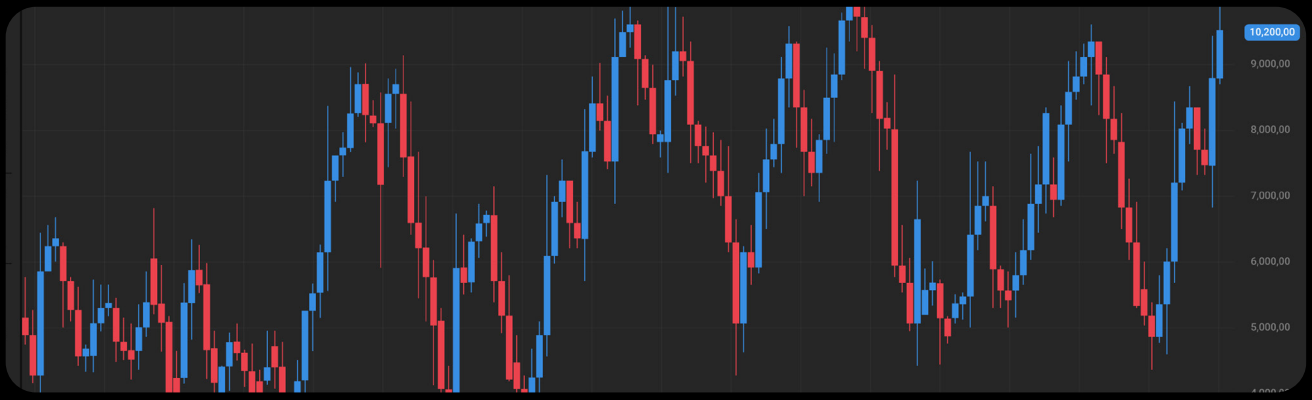
> **"بدأ الأمر بدافع الفضول. وكان ذلك خلال الجائحة عندما كان الجميع يتحدث عن الأسهم والعملات المشفرة. وكان لدي بعض المدخرات في البنك وأردت تجربة التداول، لذلك درست الأمر قليلًا ثم بدأت"**
>
> عميل تداول لدى Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا



% 45.2

تترجم هذه العقلية المدفوعة بالفضول إلى عمل. إذ يبدأ نحو نصف عملاء Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا(45.2%) بحسابات تجريبية - وهي نسبة أعلى بكثير من المتوسط البالغ 31.8% في أوروبا، مما يسلط الضوء على الرغبة في التعلم قبل المخاطرة.

> **"يمنح التعليم المتداولين ميزة، ولكن الخبرة تمنحهم الحكمة. فلا يمكنك تعلم التداول من خلال النظرية فقط. إذ يتطلب الممارسة والانضباط والتأمل. وحتى الخطوات الصغيرة المتسقة التي يتم اتخاذها بوعي هي بداية التعلم الحقيقي والنجاح الدائم"**
>
> مأمون صبيح، رئيس شركة آبكو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا



4.3 دولة الإمارات تحقق التوازن بين الابتكار والحماية

أدركت دولة الإمارات مبكرًا أن بناء مركز مالي يتطلب أكثر من مجرد ناطحات سحاب - إذ يحتاج إلى الثقة. وقد أسهم إنشاء مركز دبي المالي العالمي عام 2004 وسوق أبوظبي العالمي عام 2013 في وضع الأساس لنظام تشريعي يحظى بالاحترام العالمي. كما بنيت قواعد هيئة الأوراق المالية والسلع لعقود الفروقات والأصول الرقمية على هذا الأساس، عبر مواءمة السياسات المحلية مع أفضل الممارسات الدولية.

وبالتوازي مع ذلك، وضعت سلطة تنظيم الأصول الافتراضية في دبي، التي أطلقت عام 2022، العملات المشفرة والأصول الرمزية تحت الإشراف. وفي عام 2025، خطت هيئة الأوراق المالية والسلع خطوة أبعد من خلال تقديم إطار ترخيص لـ «المؤثرين الماليين»، تتناول التأثير المتزايد لمنشئي المحتوى المالي عبر الإنترنت.

> **"لطالما تمثلت مهمة مركز دبي المالي العالمي في دفع عجلة النمو الاقتصادي وخلق وظائف عالية القيمة، وهكذا تمحورت الفكرة حول إنشاء مركز تميز، سوق يجذب المؤسسات المالية من جميع أنحاء العالم إلى دبي ومركز دبي المالي العالمي، لنكون مركزًا ماليًا عالميًا"**
>
> **سلمان جعفري، الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال في سلطة مركز دبي المالي العالمي، متحدثًا في بودكاست HSBC MENAtalks، مارس 2025 [5]**

> **"نحن في بداية الطريق. أعلم أن أرقام النمو كانت مذهلة بالنسبة لنا على مدار السنوات الثلاث الماضية، كما هو الحال بالنسبة للمناطق الأخرى. وأؤمن حقًا أن اتجاه السفر عالميًا سيجذب المزيد من الأعمال إلى المنطقة، وأعتقد أن جميعنا سنفوز"**
>
> **أرفيند راماورثي، الرئيس التنفيذي لتطوير الأسواق في سوق أبوظبي العالمي، متحدثًا عبر إذاعة «دبي آي 103.8 إف إم»، يونيو 2025 [6]**



5. https://www.youtube.com/watch?v=bQ7oCba4ezs&t=2s
6. https://www.youtube.com/watch?v=Kp7W3zH6OgA

4.4 تعزيز الاستثمار في الثقافة المالية والشمول المالي

جعلت دولة الإمارات الثقافة المالية والشمول المالي ركيزتين أساسيتين في أجندتها التنموية الوطنية. وتضع رؤية الإمارات 2031 والاستراتيجية الوطنية للثقافة المالية المشاركة المالية كمنفعة عامة، تربط المرونة الفردية، من خلال الادخار الذكي ووضع الميزانيات والمخاطرة الواعية، بالنتائج الاقتصادية الأوسع نطاقًا، مثل تعميق الاستثمار، والابتكار، واستقطاب المواهب.

ويتعزز هذا التوجه الوطني من خلال منظومة متنامية من المبادرات التي تقودها السلطات الاتحادية والمحلية، والهيئات التنظيمية، والمؤسسات المالية الكبرى، والتي تعمل جميعها معًا لجعل القدرة المالية حجر الزاوية للازدهار طويل الأمد.

مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي
CENTRAL BANK OF THE U.A.E.

وتشمل هذه المبادرات:

برنامج المستشارين الماليين الشباب، الذي أطلقته المؤسسة الاتحادية للشباب، ومصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي، وهيئة الأوراق المالية والسلع. ويهدف هذا البرنامج إلى إعداد الشباب في دولة الإمارات ليصبحوا مستشارين ماليين، وليكونوا قدوة في مجال التمويل الشخصي.

معهد الإمارات المالي، المملوك لمصرف الإمارات للتنمية، والذي يقدم دورات في الثقافة المالية، وشهادات دولية ومهنية.

شراكة أكاديمية البنك الدولي وسوق أبوظبي العالمي، والتي تقدم برامج متقدمة في الثقافة المالية والمعرفة الاقتصادية للمهنيين وعامة الناس في أبوظبي.

برنامج المستثمر الصغير في دبي، والذي يستهدف أكثر من 75,000 طالب مدرسي.

برنامج التثقيف المالي التابع لمصرف أبوظبي الإسلامي، والذي يقدم تثقيفًا ماليًا مجانيًا متوافقًا مع الشريعة الإسلامية لجميع الفئات العمرية، ويغطي الاستثمار وريادة الأعمال والتوعية ضد الاحتيال، وهو أمر أساسي للتداول الإلكتروني.

يقدم بنك الإمارات دبي الوطني مبادرة #moneywise للثقافة المالية. وتشتهر هذه المبادرة بتأثيرها الواسع، وتشمل ورش عمل وندوات ومحتوى رقميًا لجميع الأعمار..

برنامج MoneySense التابع لبنك أبوظبي التجاري، والذي يقدم تثقيفًا ماليًا للبالغين والشباب، بما في ذلك ورش عمل ومصادر إلكترونية.

برنامج HSBC وإنجاز الإمارات للشباب، وهو برنامج للثقافة المالية للشباب الذين تتراوح أعمارهم بين 12 و16 عامًا، ويركز على إدارة المال، ووضع الميزانيات، وريادة الأعمال

أول برنامج مجتمعي للثقافة المالية في دولة الإمارات، يعنى بتعليم إدارة الأموال للأطفال.

وتتكامل هذه الجهود لضمان أن يقترن الوصول إلى الأسواق بالحصول على المعرفة - وهو عنصر أساسي للمشاركة المستدامة طويلة الأمد.

"ما نشهده بشكل متزايد هو أن جميع الشركات، سواءً كانت صناديق التحوط، أو البنوك، أو شركات التكنولوجيا المالية، تتجه إلى المنطقة، وما نراه بشكل عام هو كفاءات عالية المستوى تتطلع إلى التواجد في هذه المنطقة والعمل فيها"

أرفيند رامامورثي، الرئيس التنفيذي لتطوير الأسواق في سوق أبوظبي العالمي، متحدثًا عبر إذاعة «دبي آي 103.8 إف إم»، يونيو 2025

"كما استجبنا للتغيرات في الطلب عالميًا من خلال طرح لوائح جديدة مثل التمويل الجماعي، وخدمات المدفوعات والأموال، والأصول الرقمية والعملات المشفرة. لذلك، صُمم كل هذا بمرور الوقت لجعل مركز دبي المالي العالمي وجهة جذابة لتقديم الخدمات المالية، والابتكار بالطبع"

سلمان جعفري، الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال في سلطة مركز دبي المالي العالمي، متحدثًا في بودكاست HSBC MENAtalks، مارس 2025

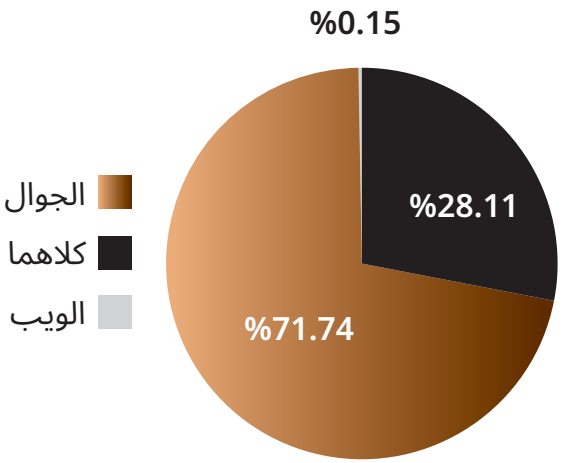
نهج «الجوال أولاً» يعزز النمو

إذا كان التنظيم هو الأساس، فإن التكنولوجيا هي المسرع. ففي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، تضاعف استخدام الإنترنت عبر الهاتف المحمول ثلاث مرات خلال العقد الماضي، ليصل إلى نصف السكان تقريبًا. وفي دولة الإمارات، يعتبر انتشار الإنترنت شاملاً الى حد بعيد، حيث يوجد 21.9 مليون اتصال نشط عبر الهاتف المحمول - أي ما يعادل 195% من السكان - وتبلغ نسبة الوصول إلى الإنترنت 99%.
وبصفتها منصة تركز على الهاتف المحمول، استفادت Capital.com بشكل مباشر من هذه البنية التحتية الرقمية. وتجرى الغالبية العظمى من عمليات التداول في المنطقة الآن عبر تطبيقات الهواتف الذكية، مما يمثل تحولًا جيليًا نحو التنقل والراحة والوصول على مدار الساعة.

المتداولون في دولة الإمارات يستخدمون الجوال أولاً

النسبة المئوية للصفقات المبرمة حسب القناة
المصدر: Capital.com

يتداول نحو ثلاثة أرباع عملاء Capital.com في دولة الإمارات حصريًا عبر الجوال - وهو انعكاس لقاعدة المستثمرين المحليين باستخدام الجوال في المنطقة.



See: chrome-extension://efaidnbmnnnibpcajpcglclefindmkaj/https://event-assets.gsma.com/pdf/181124-Mobile-Economy-MENA-2024.. .7
See: https://datareportal.com/reports/digital-2025-united-arab-emirates (Page 4) 8 pdf

تعد رحلة دولة الإمارات في مجال التداول الإلكتروني قصة نجاح في مجال التكنولوجيا المالية، وشهادة على الطموح الوطني. فمن خلال التنظيم المتطور، والاستثمار في الثقافة المالية، وثقافة الابتكار الراسخة، تطورت دولة الإمارات من مركز إقليمي إلى معيار عالمي للشمول المالي والتمويل الرقمي..

ومن خلال الجمع بين إمكانية الوصول والتعليم والتكنولوجيا، لا تقود دولة الإمارات مشهد التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا فحسب، بل تشكل أيضًا الكيفية التي سيتبعها الجيل القادم في التعلم والتداول وبناء الثروة في ظل اقتصاد رقمي مترابط.

النقاط الرئيسية:

- تعد منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الآن أسرع أسواق Capital.com نموًا، حيث تمثل أكثر من نصف أحجام التداول الإلكتروني العالمية. وتهيمن دولة الإمارات على هذه الطفرة، حيث ساهمت بنحو 72% من إجمالي أحجام التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا للنصف الأول من عام 2025.
- كان ازدهار التداول الإلكتروني مدفوعًا بالتنظيم المتطور، حيث كانت دولة الإمارات من أوائل الدول في المنطقة التي سمحت للشركات المحلية بتقديم عقود الفروقات للعملاء الأفراد.
- تعزى ريادة دولة الإمارات في محال التداول الإلكتروني أيضًا إلى توافر الإنترنت على نطاق واسع عبر الهواتف المحمولة، ووجود شريحة شبابية متحمسة للتعرف على الأسواق المالية، والتزام دولة الإمارات بدعم الثقافة المالية والشمول المالي.

5. من هم المتداولون الإلكترونيون في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا؟

يبدأ فهم القائمين على ازدهار التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من خلال الأشخاص الذين يعملون خلف الشاشات. وباستخدام بيانات Capital.com الخاصة من 62,850 متداولًا نشطًا في جميع أنحاء المنطقة بين مايو 2023 ومايو 2025 - يمثلون 85.4 مليون صفقة وحجم تداول يبلغ 1.88 تريليون دولار أمريكي - تظهر صورة واضحة لشباب مثقفين وطموحين.







5.1 المستخدمون الأصغر سنًا يقودون طفرة التداول في المنطقة

يعد التداول الإلكتروني، قبل كل شيء، مسعىً للشباب - فنسبة الشباب في أعمال Capital.com تتجاوز مؤشر الفئات العمرية، والتركيبة السكانية الشابة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تجعلها مركزًا طبيعيًا للتداول الإلكتروني. وفي دولة الإمارات، أكثر من 60% من السكان تتراوح أعمارهم بين 18 و44 عامًا، وهذه الفئة العمرية أكثر هيمنة في بيانات مستخدمي Capital.com: يشكل جيل زومرز (18-28 عامًا) 31% من المتداولين النشطين في دولة الإمارات، بينما يمثل جيل الألفية (29-44 عامًا) نسبةً ملحوظةً تبلغ 56%. ويشكل جيلا إكس وطفرة المواليد مجتمعين 12% فقط، مما يؤكد طبيعة السوق التي يحركها الشباب.

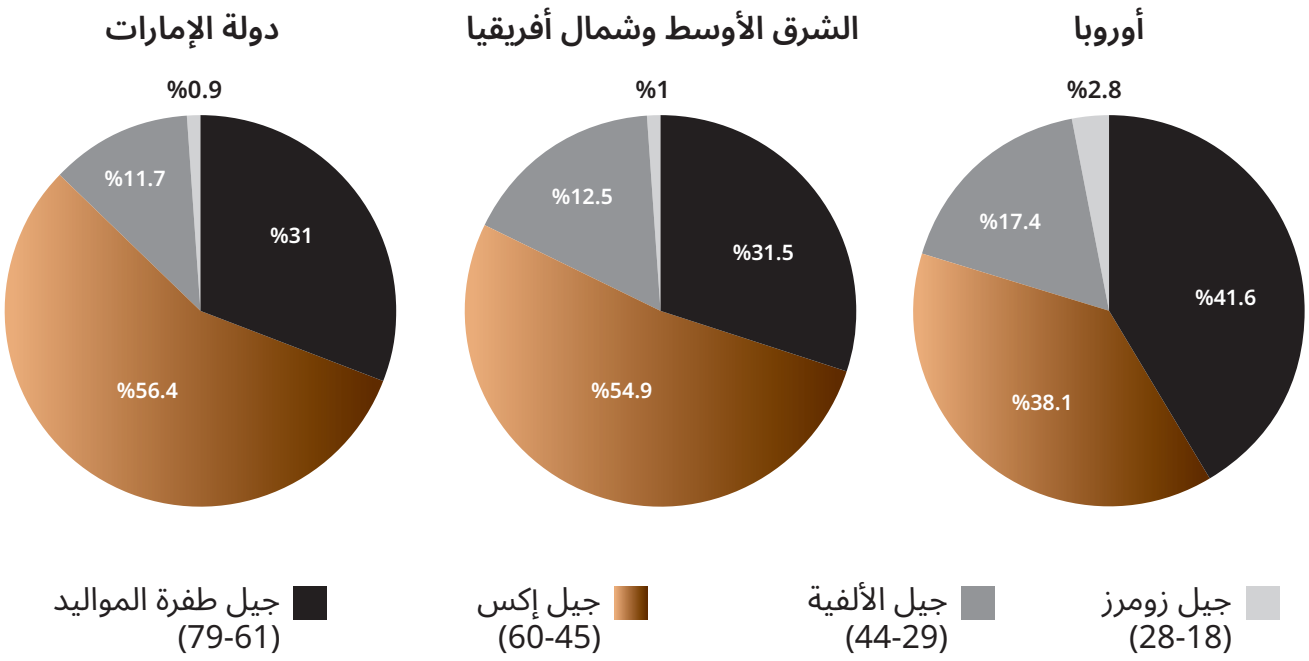
وفي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، الصورة مشابهة. إذ يشكل جيل زومرز (18 عامًا فأكثر) وجيل الألفية معًا ما يقرب من 86% من جميع المتداولين الإلكترونيين - وهي نسبة أعلى بكثير من نسبة 80% في أوروبا، حيث لا يزال للأجيال الأكبر سنًا دور أكثر بروزًا.

> **"منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مليئة بالطموح - فالناس يريدون تسريع نجاحاتهم، لا انتظارها"**
>
> **فيكتور بروكوبينيا، مؤسس، Capital.com**

الأجيال الشابة هي المهيمنة بين المتداولين في كل مكان

النسبة المئوية للمتداولين حسب الجيل

المصدر: Capital.com



جيل الألفية هو جوهر مجتمع التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا - جيل أصغر سنًا يركز على استخدام الهاتف المحمول ويقود الموجة التالية من المشاركة المالية.

يظهر الارتباط بين العمر والاهتمام بالتداول في البيانات في كل مكان. ففي أوروبا، يشكل جيل الألفية ما يقرب من ربع السكان، ولكنهم يشكلون أكثر من ثلث المتداولين النشطين. أما في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، حيث تكون الفئات العمرية الأصغر سنًا أكبر بكثير، فإن هذا التفاوت بين الأجيال يترجم إلى إمكانات نمو هيكلي مستدامة.

5.2 خريجون أكثر، ودخل أعلى، و«حيتان» أكثر

ليس الشباب السمة الوحيدة المميزة لمجتمع المتداولين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. فالمتداولون في المنطقة أكثر تعليمًا وثراءً من نظرائهم في أوروبا. وما يقرب من ثلثي (64%) المتداولين النشطين يحملون شهادة جامعية - مقارنة بـ 50% في المملكة المتحدة و39% في جميع أنحاء أوروبا. وكثير منهم محترفون ورواد أعمال لا ينظرون إلى التداول كمسار لتكوين الثروة فحسب، بل كطريقة عملية لتعميق فهمهم للأسواق العالمية.



"بدأت التداول في البداية بدافع الفضول تجاه الأسواق المالية، ولكن مع مرور الوقت تطور ذلك إلى نشاط جاد إثر اهتمامي الكبير بالاقتصاد الكلي وأسواق الطاقة والاستراتيجيات الكمية. ولقد ظللت متفاعلاً بسبب رغبتي في تحدي تحليل البيانات المعقدة وتحويلها إلى استراتيجية تداول ناجحة"

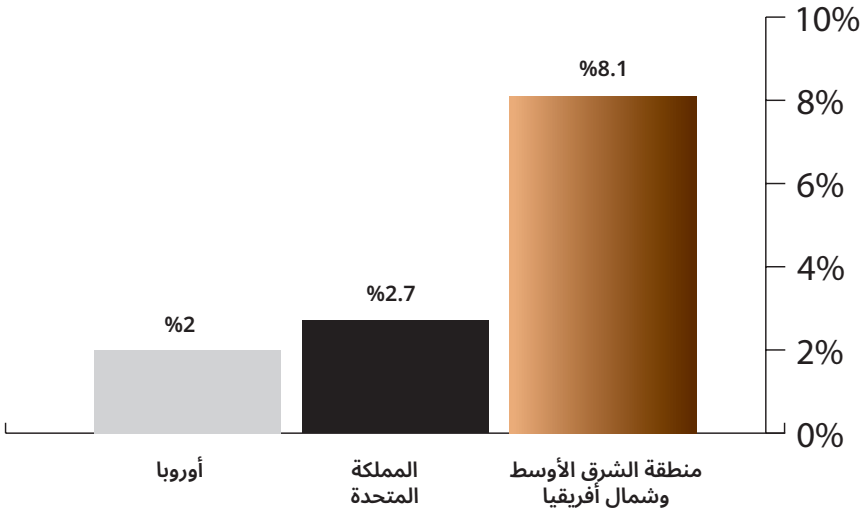
عميل تداول لدى Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

مقارنة المتداولين ذوي الدخل المرتفع

النسبة المئوية للمتداولين النشطين ضمن شرائح الدخل الأعلى

المصدر: Capital.com

يعدّ متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أكثر عرضة بأربع مرات تقريبًا من نظرائهم الأوروبيين لتحقيق دخل مرتفع يصل إلى ستة أرقام، مما يؤكد قوة القاعدة المالية للمنطقة

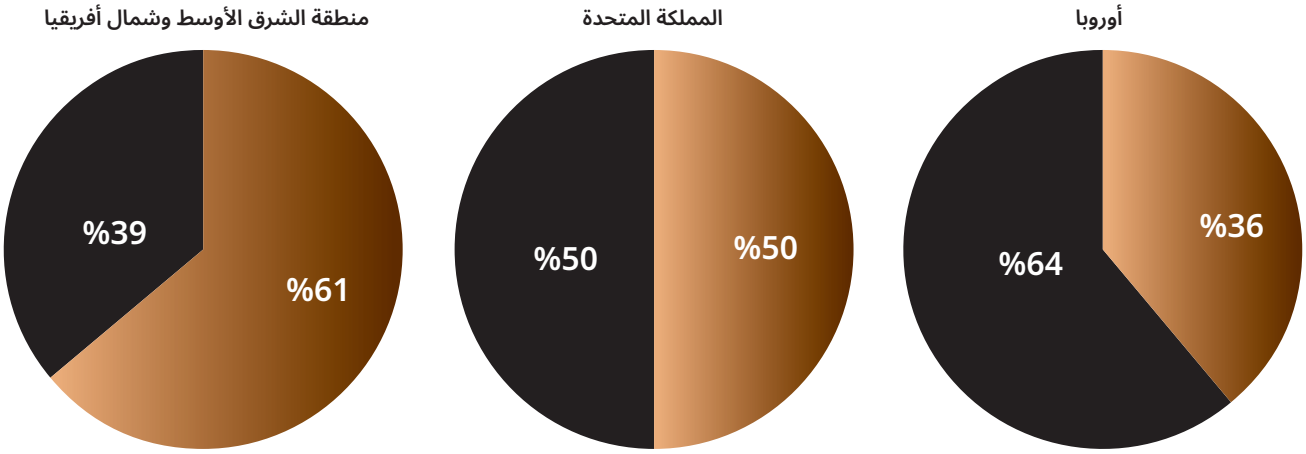


الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: أرباح سنوية تزيد عن 200 ألف دولار أمريكي سنويًا
المملكة المتحدة: أرباح سنوية تزيد عن 250 ألف جنيه إسترليني سنويًا
أوروبا: أرباح سنوية تزيد عن 250 ألف يورو سنويًا

المتداولون الحاصلون على شهادات بكالوريوس أو ماجستير أو دكتوراه

النسبة المئوية للمتداولين النشطين الحاصلين على شهادات جامعية

المصدر: Capital.com



مستويات التعليم أعلى بين متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، حيث يحمل ما يقرب من ثلثيهم شهادات جامعية - وهذا دليل على وجود مجتمع تداول أكثر وعيًا ومعرفة بالجوانب المالية

يتجلى هذا التطور الأكاديمي والمهني أيضًا في توزيع الدخل. إذ يكسب حوالي 8.1% من متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أكثر من 200,000 دولار أمريكي سنويًا، مقارنة بنسبة 3%-2 فقط في المملكة المتحدة وأوروبا. وفي الفئة العليا، فإن احتمالية أن يكون متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا «حيتانًا» - أي عملاء بإيداعات تزيد عن مليون دولار أمريكي - أكبر بعشر مرات، وأن تتجاوز حساباتهم 100,000 دولار أمريكي أكبر بأربع مرات.

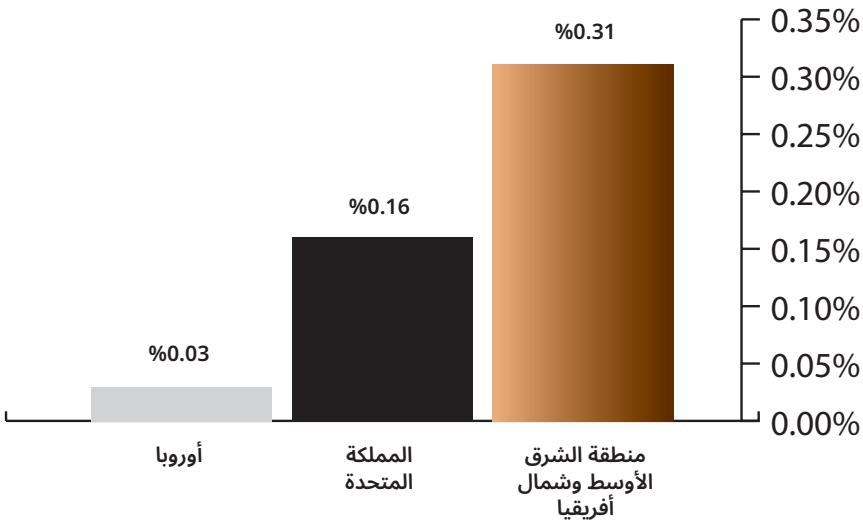
ويعد تركيز الثروة وإمكانية التداول التي ينشئونها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا عاملًا أساسيًا في قيمتها كمركز تجاري عالمي اليوم. ومع تزايد أعدادهم، سواءً من خلال الهجرة أو نمو الثروات المحلية، فمن المرجح أن ينمو حجم التداول الإلكتروني في المنطقة معهم.

الحيتان: المتداولون الذين لديهم ودائع تزيد عن مليون دولار أمريكي

النسبة المئوية للمتداولين النشطين الذين لديهم ودائع تزيد عن مليون دولار أمريكي

المصدر: Capital.com

يوجد في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا عدد من المتداولين ذوي القيمة العالية «الحيتان» يفوق عددهم في أوروبا بعشرة أضعاف- وهذا دليل على تنامي قاعدة المستثمرين ذوي الخبرة ورأس المال الجيد.

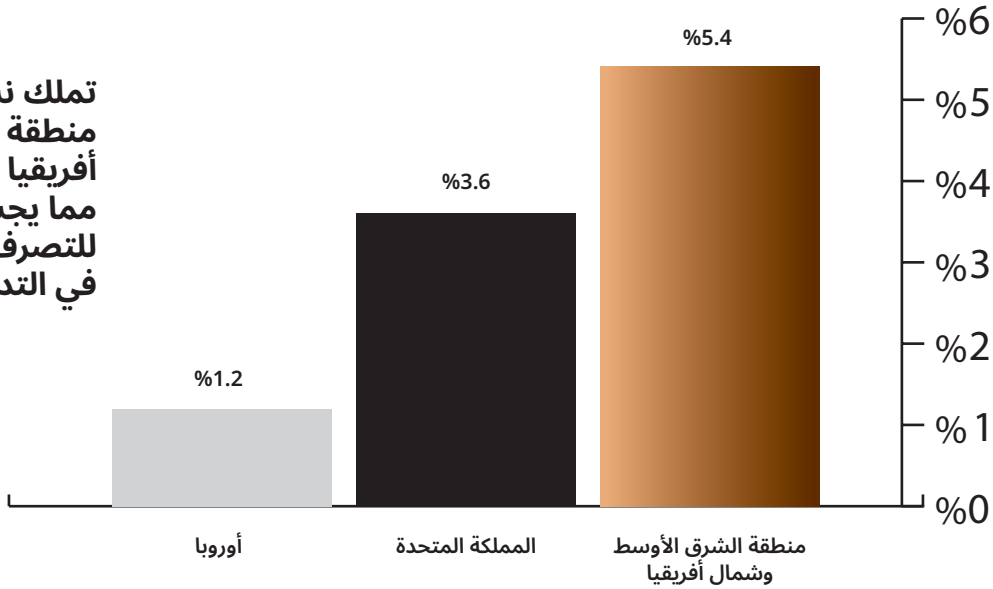


المتداولون الذين لديهم ودائع تزيد عن 100,000 دولار أمريكي

النسبة المئوية للمتداولين النشطين حسب المنطقة

المصدر: Capital.com

تملك نسبة أكبر من متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا حسابات عالية القيمة، مما يجسد قوة الدخل المتاح للتصرف في المنطقة والثقة في التداول النشط.



5.3 نظام الضريبة الصفرية على الدخل يوسع السوق بشكل كبير

إلى جانب أصحاب الدخل المرتفع و»الحيتان»، تشمل قاعدة التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أيضًا شريحة كبيرة من ذوي الدخل المحدود. إذ يكسب أكثر من نصف المتداولين (51%) أقل من 20,000 دولار أمريكي سنويًا، مقارنة بنحو الثلث في أوروبا أو المملكة المتحدة. وقد يبدو هذا متناقضًا للوهلة الأولى، لكنه يسلط الضوء على إحدى أهم الخصائص الاقتصادية لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

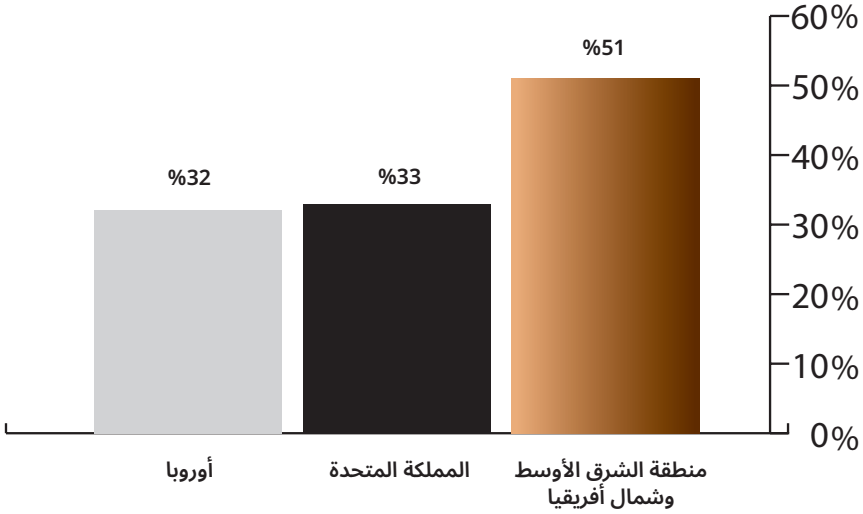
وفي دولة الإمارات والخليج، حيث لا توجد ضرائب على الدخل وتتوازن تكاليف المعيشة بفضل مزايا المغتربين، فإن الأفراد ذوي الدخل المنخفض غالبًا ما يتمتعون بدخل متاح أعلى من نظرائهم الأوروبيين. ومع هذا الفائض، إلى جانب سهولة الوصول إلى منصات التداول الإلكتروني، تتمكن شريحة أوسع من المجتمع من المشاركة في الأسواق المالية. والنتيجة هي سوق متاحة وطموحة في آن واحد - مساحة يمكن للوافدين الجدد فيها البدء بخطوات صغيرة والنمو تدريجيًا مع اكتساب الخبرة.

ليس كل المتداولين أثرياء: المتداولون النشطون ذوو الدخل المحدود

النسبة المئوية للمتداولين النشطين الذين يقل دخلهم عن الحد الأدنى المحدد للدخل

المصدر: Capital.com

أكثر من نصف المتداولين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يكسبون أقل من 20 ألف دولار أمريكي سنويًا - وهذا مؤشر على أن التداول الإلكتروني في المنطقة يوسع نطاق الوصول إلى تكوين الثروة، وليس فقط خدمة الأثرياء.



MENA: annual earnings less than US$20,000 per year 2. UK: annual earnings less than £25,000 per year .1
Europe: annual earnings less than €25,000 per year .3

5.4 جيل الألفية سيقود مسيرة النمو طويل الأمد في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

من بين جميع الفئات الديموغرافية، يبرز جيل الألفية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كمحرك حقيقي لنمو التداول. فهم يمثلون 55% من المتداولين النشطين في Capital.com - الشريحة الأكبر بلا منازع - وعلى عكس جيل زومرز الأصغر سنًا، فإنهم يجمعون بين الفضول ورأس المال، والطموح والخبرة. ويبلغ متوسط حجم ودائعهم 16,893 دولارًا أمريكيًا، أي أكثر بمقدار ثلاثة أضعاف ونصف من ودائع جيل زومرز، مما يظهر إمكانيات مالية أكبر وثقة متزايدة في قدراتهم على التداول.

إن الأسس الديموغرافية وراء هذا مذهلة. إذ يشكل جيل الألفية حوالي 38% من إجمالي سكان دولة الإمارات، أي ما يقرب من ضعف نسبتهم في أوروبا، حيث تمثل هذه المجموعة ما يقرب من 25%-20. وهذه القاعدة الأصغر سنًا والأكثر إتقانًا للتكنولوجيا الرقمية منحت منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ميزة هيكلية طويلة الأجل في تبني التداول الإلكتروني. ومع وصول جيل الألفية الآن إلى ذروة دخلهم واستثماراتهم، سيتعمق تأثيرهم على منظومة التداول في المنطقة.

والعديد من هؤلاء المتداولين هم من المحترفين أو رواد الأعمال الذين لا يرون في التداول الإلكتروني مصدر دخل فقط، بل شكلًا من أشكال التعليم الذاتي والتمكين - وسيلة للتعلم والمنافسة والمشاركة في الأسواق العالمية بشروطهم الخاصة. ويجسد سلوكهم الروح الاقتصادية الأوسع لدولة الإمارات: الثقة، والتطلع إلى المستقبل، والاتصال العالمي.

ومع نضج هذا الجيل، فإن

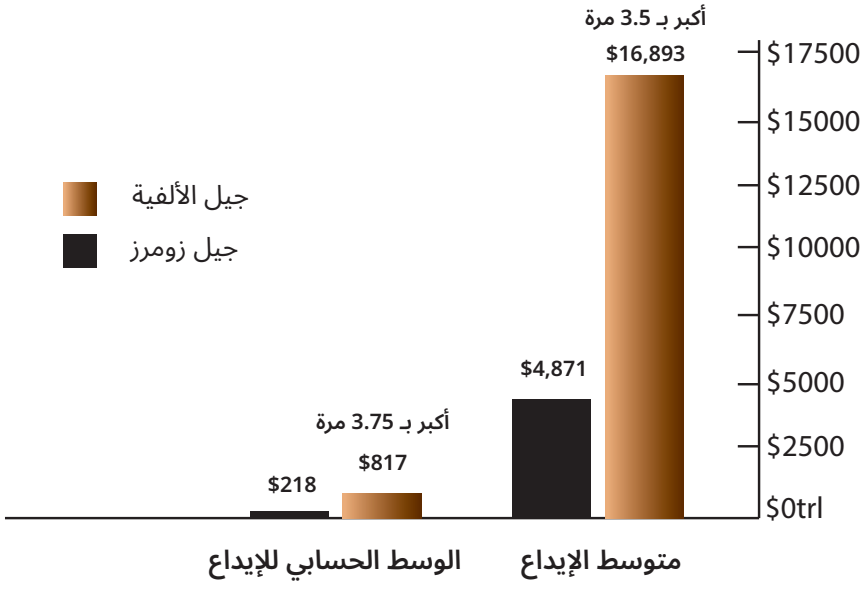


العادات التي يكتسبونها اليوم، من إقبالهم على المخاطرة إلى ولائهم للمنصات وانخراطهم في التعلم، ستحدد معالم العقد القادم من النمو. وبالنسبة لمنصات التكنولوجيا المالية والهيئات التنظيمية على حد سواء، سيكون فهم الكيفية التي يتبعها جيل الألفية في التداول والتعلم والتطور أمرًا أساسيًا لصياغة مستقبل مالي أكثر مرونة وشمولًا للمنطقة

مقارنة حسابات التداول الخاصة: جيل الألفية مقابل جيل زومرز

متوسط أحجام الودائع والوسط الحسابي (بالدولار الأمريكي) حسب الجيل

المصدر: Capital.com



يملك جيل الألفية ودائع تداول تزيد بثلاث مرات عن جيل زومرز، وهذا انعكاس لارتفاع الدخل المتاح، والخبرة الأطول في السوق، والثقة الأكبر في الاستثمار النشط.



5.6 الأجيال الأكبر سنًا: أقل عددًا، لكن أكثر ثراءً

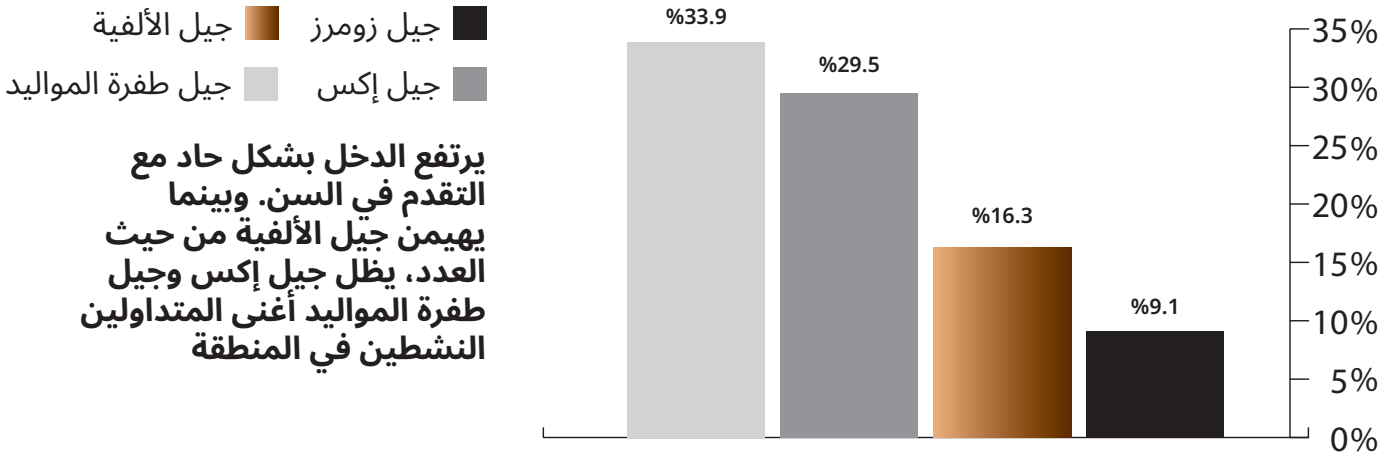
بينما يهيمن جيل الألفية على الأرقام، يواصل جيلا إكس وطفرة المواليد امتلاك ثروة طائلة. فرغم أنهما لا يشكلان سوى 12% من المتداولين، إلا أن متوسط ودائعهما هو الأكبر، وهو أكثر من ضعف متوسط ودائع جيل الألفية. وبالنسبة لمنصات مثل Capital.com، يمثل هؤلاء المستثمرون المتمرسون شريحة أصغر حجمًا ولكنها ذات قيمة عالية.



أقل عددًا، ولكن أكثر ثراءً: الأجيال الأكبر سنًا تهيمن على شرائح الدخل المرتفع

نسبة متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذين يكسبون أكثر من 100 ألف دولار أمريكي سنويًا

المصدر: Capital.com

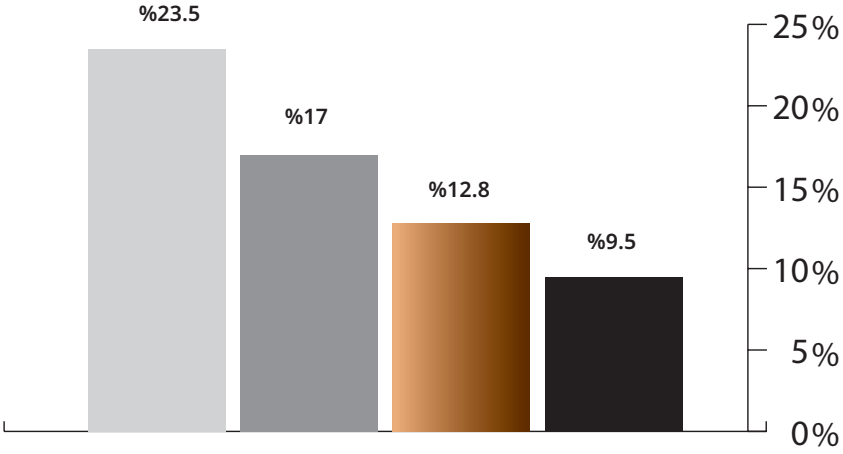


يرتفع الدخل بشكل حاد مع التقدم في السن. وبينما يهيمن جيل الألفية من حيث العدد، يظل جيل إكس وجيل طفرة المواليد أغنى المتداولين النشطين في المنطقة

ميزة ريادة الأعمال: المتداولون الأكبر سنًا أكثر ميلًا لإدارة الأعمال

نسبة متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذين يعرّفون أنفسهم كأصحاب أعمال

المصدر: Capital.com

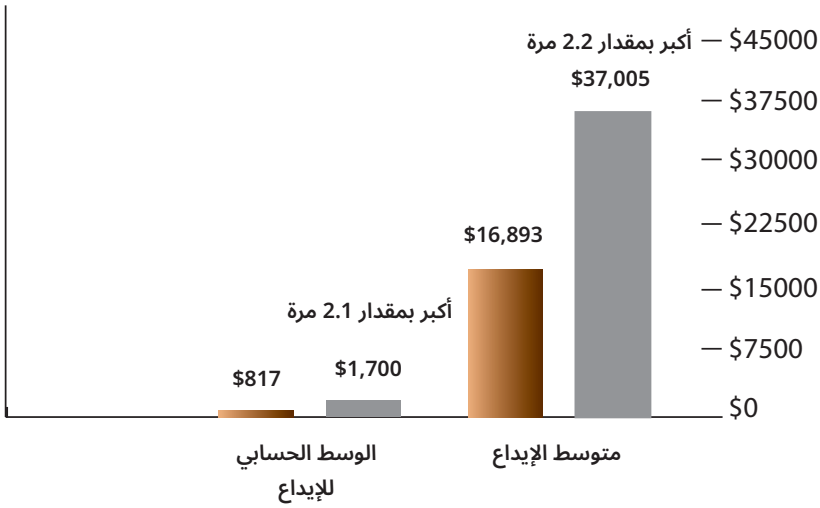


تزداد ريادة الأعمال مع التقدم في السن. فواحد تقريبًا من كل أربعة من جيل طفرة المواليد على Capital.com هو صاحب عمل، مقابل أقل من واحد من كل عشرة من جيل زومرز

متداولو جيل إكس: أقل عددًا لكنهم أكثر ثراءً من جيل الألفية

متوسط الودائع والوسط الحسابي بالدولار الأمريكي لكل حساب تداول

المصدر: Capital.com



يملك متداولو جيل إكس ودائع تزيد عن ضعف حجم ودائع جيل الألفية، مما يؤكد قوة قاعدتهم الرأسمالية وثقتهم التي تستند إلى الخبرة

تشير هذه الاتجاهات مجتمعة إلى أن طريق النمو طويل. ومع تعمق جيل الألفية في مسيرتهم المهنية وتراكم الثروة لدى الطبقة الوسطى الأعرض، سيتوسع سوق التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من حيث الحجم والتطور. وإذا نمت مشاركة الأجيال الأكبر سنًا لتتوافق مع نسبتهم من السكان، فقد يتضاعف عدد العملاء ذوي القيمة العالية عدة مرات.
وباختصار، يجسد نموذج المتداولين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا المسار الاقتصادي للمنطقة: شباب، متعلمون، طموحون، وعالميون في نظرتهم. ويشير تقارب هذه العوامل - نمو الدخل، والتعليم، والوصول الرقمي - إلى أن ما نشهده اليوم ليس سوى بداية لتحول جيلي نحو المشاركة المالية الجماعية.

النقاط الرئيسية:

- سوق التداول الإلكتروني مدفوع بالشباب، حيث يشكل جيل زومرز (18-28 عامًا) وجيل الألفية (29-44 عامًا) معًا نحو 86% من جميع المتداولين الإلكترونيين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وهي نسبة أعلى من أوروبا.
- يعد جيل الألفية المحرك الرئيسي للنمو، حيث يمثل 55% من المتداولين النشطين. ويزيد متوسط ودائعهم (16,893 دولارًا أمريكيًا) بأكثر من ثلاثة أضعاف ونصف عن ودائع جيل زومرز (4,871 دولارًا أمريكيًا).
- يتمتع متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بخلفية تعليمية أقوى من نظرائهم الأوروبيين، حيث يحمل ما يقرب من ثلثيهم (64%) شهادات جامعية. وهذا يشير إلى وجود مجموعة كبيرة تتمتع بالخبرة اللازمة لفهم المنتجات المالية المعقدة واستراتيجيات التداول.
- يعتبر سوق منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا «اقتصادًا مزدوجًا». إذ تضم دولة الإمارات مجموعة كبيرة من المتداولين ذوي الدخل المرتفع: 8.1% منهم يكسبون أكثر من 200,000 دولار أمريكي سنويًا، وعدد «الحيتان» (الصفقات التي يزيد إيداعها عن مليون دولار أمريكي) يفوق عشرة أضعاف نظيره في أوروبا. ومع ذلك، فإن أكثر من نصف المتداولين (51%) يكسبون أقل من 20,000 دولار أمريكي سنويًا. إذ إن عدم وجود ضرائب على الدخل الشخصي في دولة الإمارات يمكّنهم من المشاركة في التداول، مما يوسع السوق المستهدف بشكل كبير.

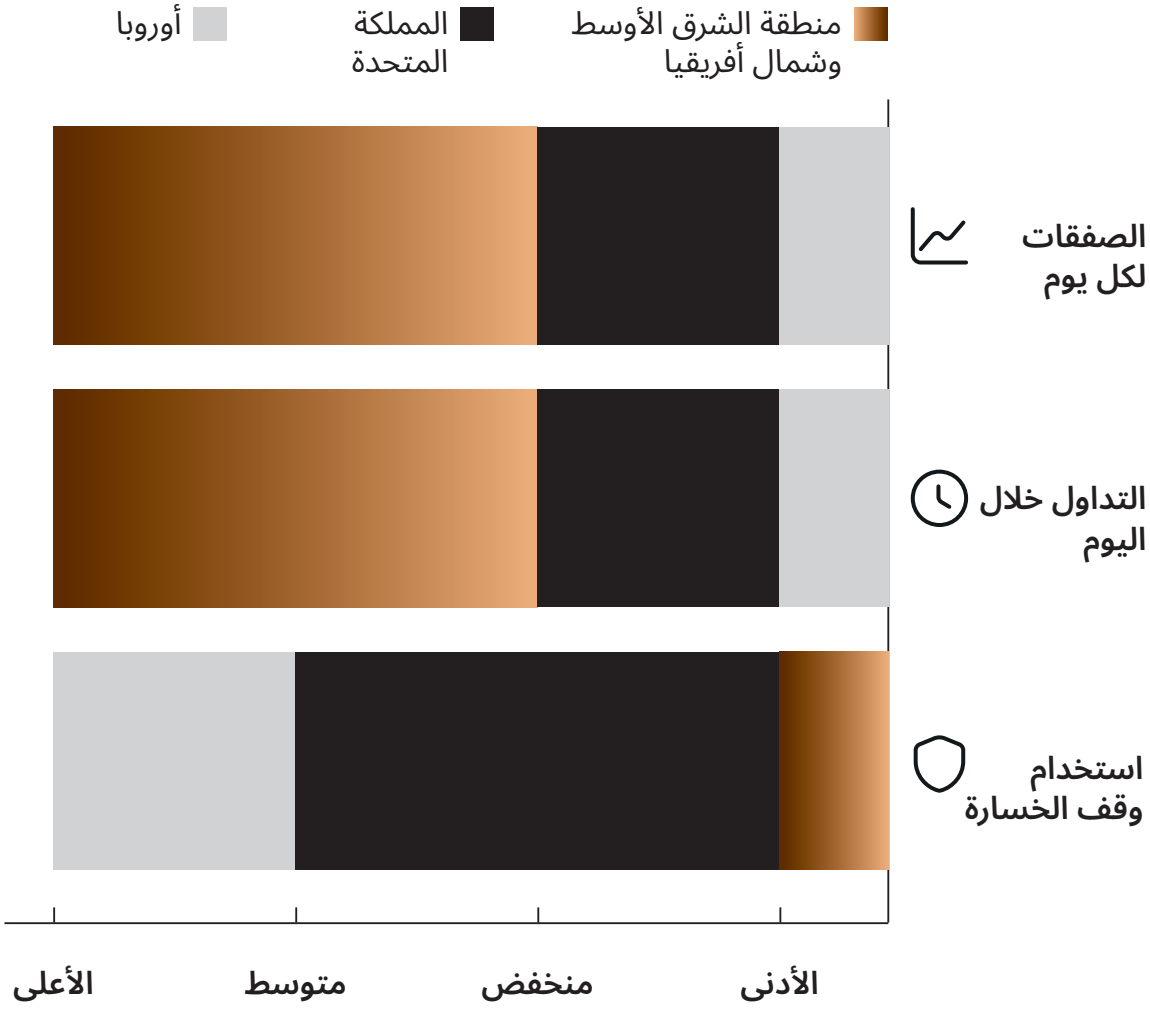


6. كيف تتداول منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

تتعلق قصة التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بكيفية التداول بقدر ما تتعلق بعدد المتداولين. ومع ريادة دولة الإمارات لهذا التوجه، تكشف البيانات عن ثقافة استثمارية سريعة التطور - ثقافة تتميز بالتنقل والكثافة والرغبة المميزة في اغتنام فرص قصيرة المدى

كيف يختلف متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا عن نظرائهم العالميين
مقارنة سريعة لسلوك التداول وإدارة المخاطر عبر المناطق

المصدر: Capital.com



متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا هم الأكثر نشاطًا وتحملًا للمخاطر على مستوى العالم - فهم يتداولون بوتيرة أكبر، ويغلقون صفقاتهم بشكل أسرع، ويستخدمون أدوات وقف الخسارة بشكل أقل من نظرائهم في أوروبا أو المملكة المتحدة

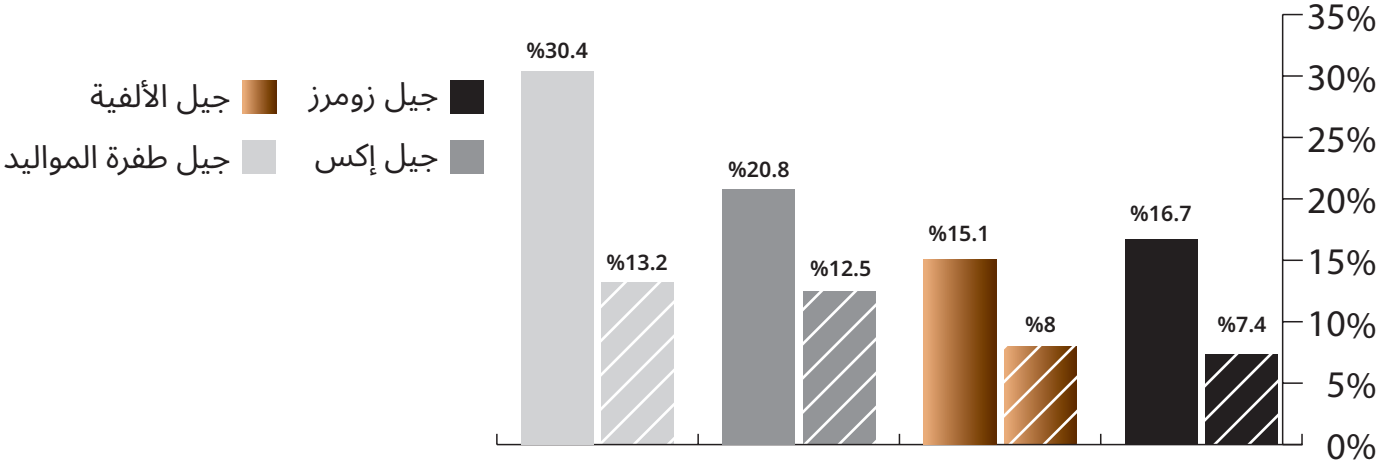
6.1 يجب أن تركز منصات التداول على الهواتف المحمولة أولاً

في منطقة قائمة على السرعة والاتصال وأنماط الحياة التي تركز على الهواتف المحمولة، يسير التداول الإلكتروني على نفس النهج. إذ تظهر بيانات Capital.com أن ما يقرب من ثلاثة أرباع المتداولين في دولة الإمارات يتداولون حصريًا عبر الهواتف المحمولة، بينما يستخدم جزء ضئيل منهم منصات سطح المكتب. ولم يجعل سكان المنطقة الشباب الذين يعتمدون على الجوال في المقام الأول - مدعومين بانتشار رائد عالميًا لشبكات الجيل الخامس - من التداول عبر الهواتف المحمولة خيارًا مريحًا فحسب، بل الخيار الأمثل. وهذا يشير إلى مستقبل يصبح فيه التداول الإلكتروني للأفراد في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا معتمدًا على الهواتف المحمولة بنسبة 100% تقريبًا، مع ترسيخ جيلي الألفية وزومرز لهيمنتهما.

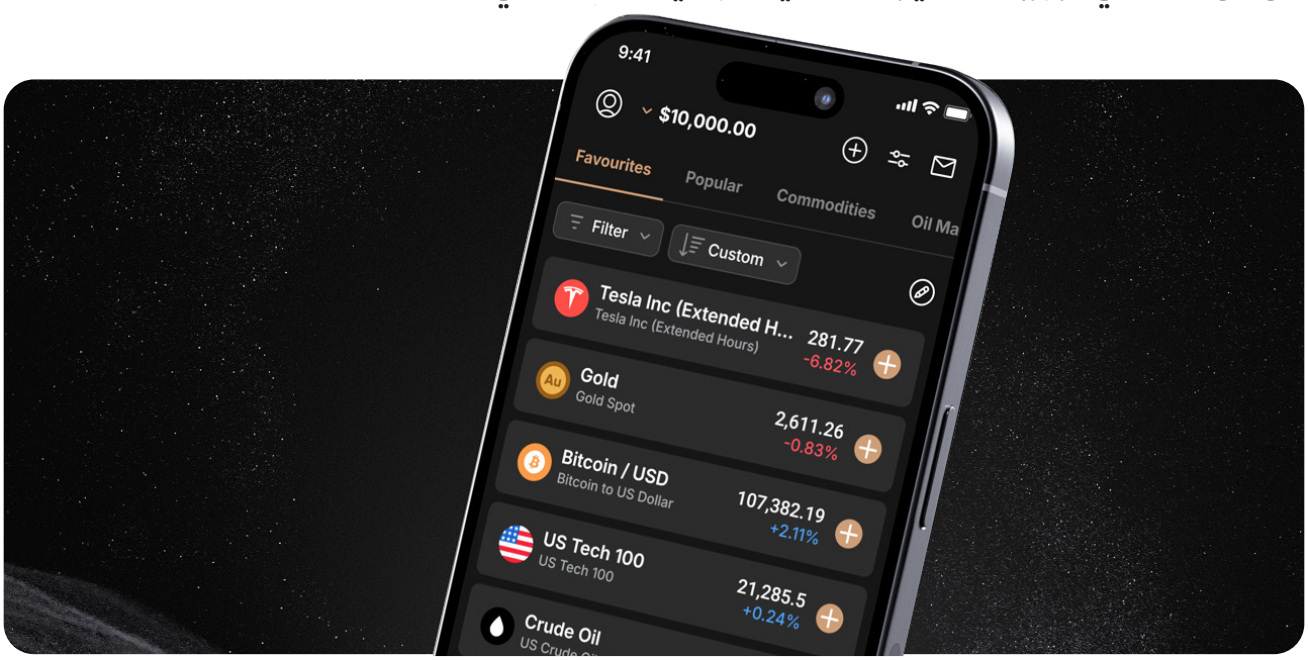
منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تضم عددًا أكبر من المتداولين المعتمدين أولاً على الهواتف المحمولة مقارنة بأوروبا

نسبة المتداولين الذين أجروا صفقاتهم الأولى عبر الموقع الإلكتروني (الأقل = عدد أكبر من المتداولين المعتمدين أولاً على الهواتف المحمولة)

المصدر: Capital.com



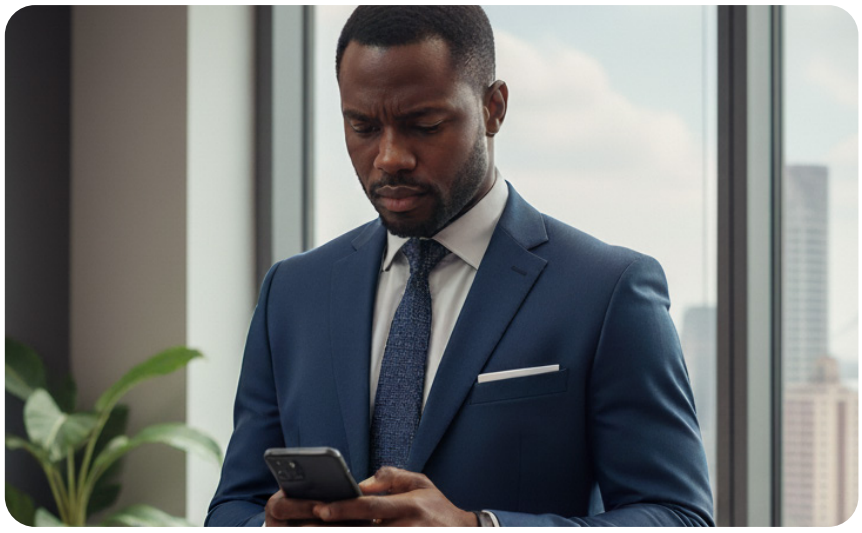
متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يعتمدون بشكل كبير على الأجهزة المحمولة. فأقل من واحد في كل عشرة من جيل زومرز أجروا تداولاتهم الأولى عبر سطح المكتب - مقارنة بنحو واحد من كل ستة في أوروبا - مما يؤكد العقلية الرقمية السائدة في المنطقة.



6.2 هيمنة التداول اليومي

يتميز متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بنشاط ملحوظ - حيث ينفذون 15 صفقة في المتوسط يوميًا، مقارنة بأقل من سبع صفقات في أوروبا. ويغلق أكثر من 70% من هذه المراكز في نفس يوم التداول، مما يبرز تفضيلاً للإنجاز الفوري والتحكم. وسواءً كان ذلك مدفوعاً بالفرصة أو الثقة أو الرغبة في تجنب تكاليف التمويل، فإن هذه العقلية قصيرة الأجل تجسد منطقة تزدهر بالسرعة والتفاعل المستمر.

ومن المثير للاهتمام أن هذا السلوك ينتشر عالمياً - فقد ظهرت أنماط مماثلة في الأسواق الأمريكية مع زيادة تداول خيارات «اليوم صفر»، حيث تنتهي صلاحية العقود في نفس يوم فتحها. وفي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، يبدو أن كثافة هذا التداول قد تضاعفت بفضل إمكانية الوصول عبر الهاتف المحمول وفضول الشباب.



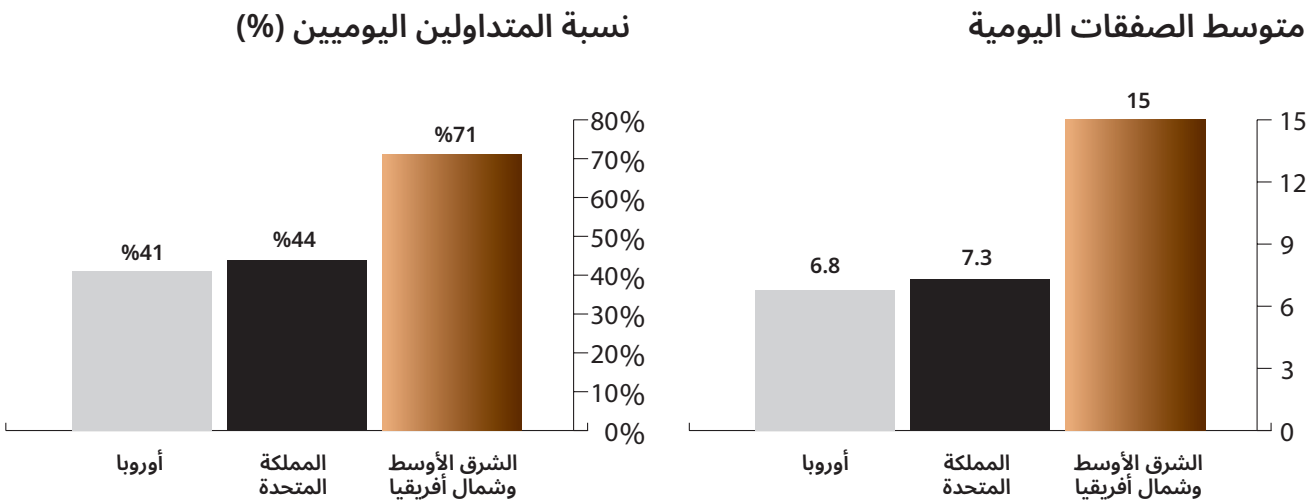
"أنا عادةً متداول يومي، أفتح وأغلق المراكز في نفس اليوم... وعادةً ما أحتفظ بالمراكز من بضع ساعات إلى بضعة أيام"

عميل تداول لدى Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أنشط بكثير، ويجرون صفقات قصيرة الأجل أكثر بكثير

متوسط عدد الصفقات يوميًا ونسبة المتداولين اليوميين (%)

المصدر: Capital.com



متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أكثر نشاطًا بما يفوق ضعفي نشاط نظرائهم في المملكة المتحدة أو أوروبا - وهم أكثر ميلا لإغلاق جميع صفقاتهم في نفس يوم التداول.

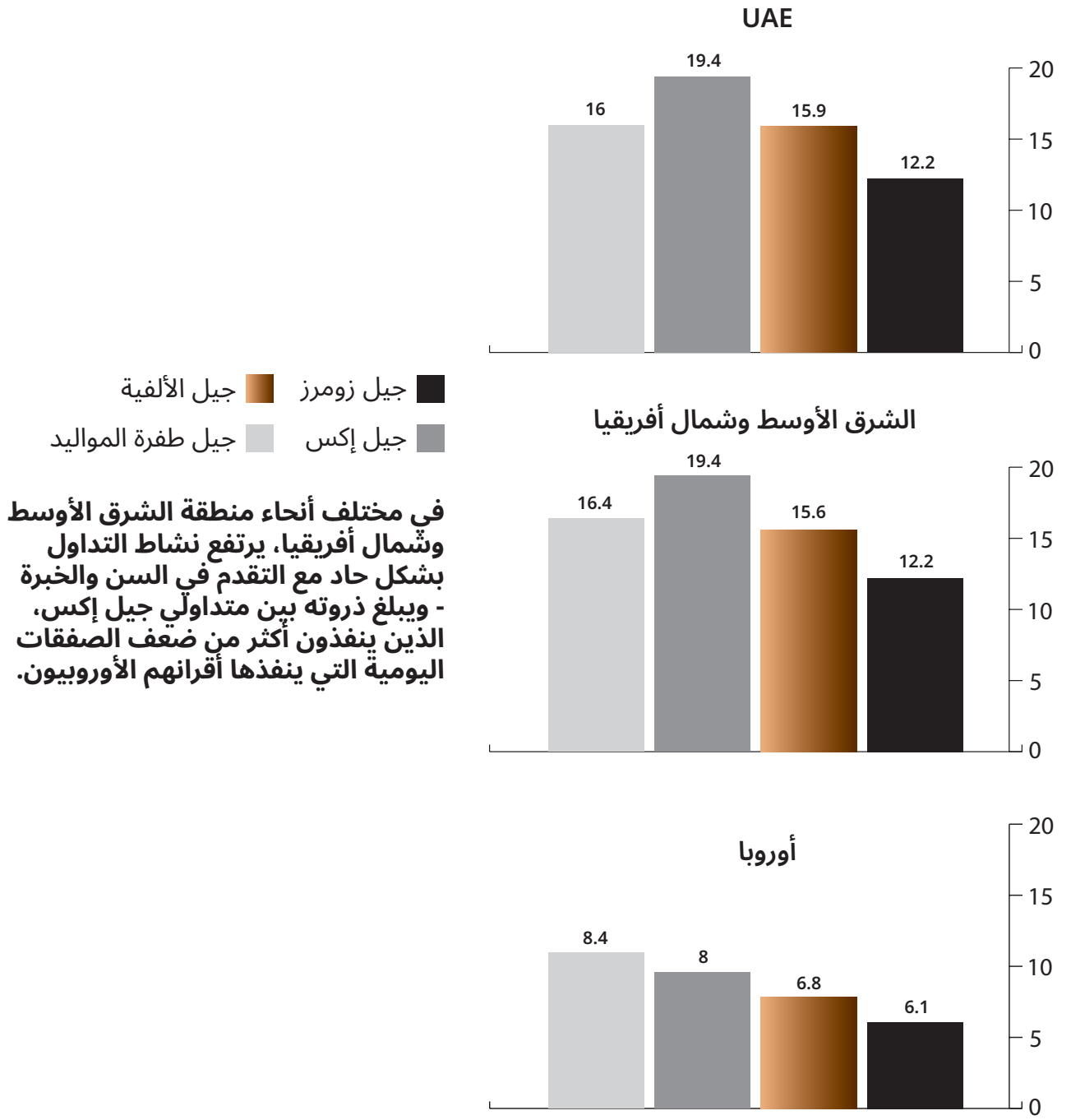
6.3 وتيرة التداول تتغير مع التقدم في السن - ولكن ليس كما هو متوقع

في جميع أنحاء المنطقة، يبرز اتجاه واحد: لا يتراجع نشاط المتداولين مع تقدمهم في السن بل يزداد. فلا يزال جيل الألفية الفئة العمرية الأكثر نشاطًا، بمتوسط 16 صفقة يوميًا، لكن متداولي جيل إكس في أسواق مثل دولة الإمارات غالبًا ما يتجاوزون 19 أو 20 صفقة. ويشير هذا النمط إلى أن الخبرة والثقة، وليس العمر فقط، هما العاملان الرئيسيان في تحديد وتيرة التداول. وبالنسبة لمنصات مثل Capital.com، فإن هذا يؤكد على أن الاحتفاظ بمتداولي جيل الألفية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، مع تقدمهم في مراحل الحياة والدخل، سيحقق قيمة هائلة في السنوات القادمة.

وتيرة التداول في دولة الإمارات ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وأوروبا حسب الجيل

متوسط عدد الصفقات لكل يوم نشط، حسب الجيل.

المصدر: Capital.com



في مختلف أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، يرتفع نشاط التداول بشكل حاد مع التقدم في السن والخبرة - ويبلغ ذروته بين متداولي جيل إكس، الذين ينفذون أكثر من ضعف الصفقات اليومية التي ينفذها أقرانهم الأوروبيون.

6.4 ما هي الأصول المتداولة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا - ولماذا؟

يهيمن الذهب على أسواق منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. فهو أكثر فئات الأصول تداولاً بين جميع الأجيال، مجسداً الألفة والثقة. كما تهيمن المؤشرات والسلع، لا سيما مؤشر ستاندرد آند بورز 500، وناسداك، والفضة، والنفط، والغاز الطبيعي، وهي أسواق تجمع بين السيولة والتقلب والرؤية العالمية.

ورغم هذا التركيز العالمي، هناك فضول متزايد تجاه الأصول الإقليمية. إذ استجابت إضافة Capital.com لعقود الفروقات على الأسهم المدرجة محليًا لرغبة المتداولين في الوصول إلى الشركات التي يشاهدونها في حياتهم اليومية، مما عزز مواطن الجذب للمتداولين الأفراد في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.



"أميل إلى الالتزام بالتداول في عدد قليل من الأسواق التي يمكنني متابعتها عن كثب. وينصب تركيزي الرئيسي على مؤشر ستاندرد آند بورز 500 الأمريكي، والسلع مثل الذهب والفضة، كما أتداول بيتكوين بنشاط كبير. وأجد أن هذا المزيج مناسب لي. وأدرك تقلبات العملات المشفرة من جهة، ثم كيفية تفاعل المؤشر والمعادن مع الأخبار الاقتصادية الرئيسية من جهة أخرى"

عميل تداول لدى Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

6.5 إقبال كبير على المخاطرة، وإدارة محدودة للمخاطر

إذا كانت هناك سمة واحدة تميز متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا عن غيرهم، فهي إقبالهم على المخاطرة. فهم أقل ميلًا لاستخدام آليات وقف الخسارة - حيث إن 17% فقط من متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يستخدمون أداة وقف الخسائر، مقارنةً بـ 37%. في أوروبا. وقد يبدو هذا السلوك متهورًا، لكنه يشير أيضًا إلى فرصة لتحسين التوعية بالمخاطر.



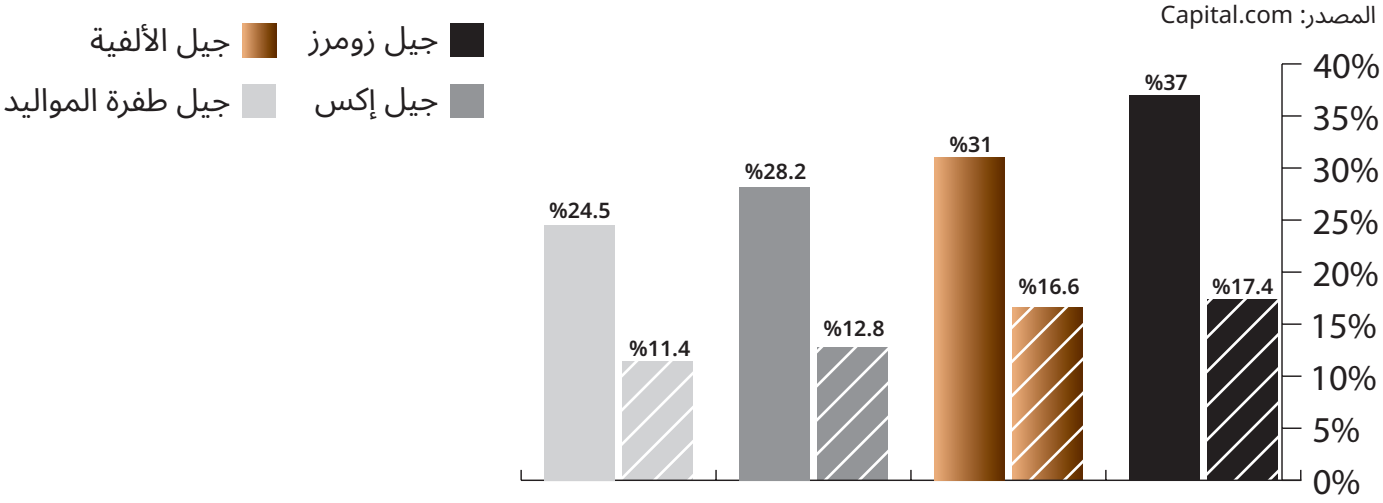
"إدارة المخاطر أمر نادر هنا بالتأكيد، لأن العملاء يعتقدون أنهم قادرون على الحفاظ على مراكزهم مهما كانت ظروف السوق"

طارق شبيب،
الرئيس التنفيذي لشركة Capital.com

متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أقل استخدامًا لأدوات وقف الخسارة مقارنةً بنظرائهم الأوروبيين.

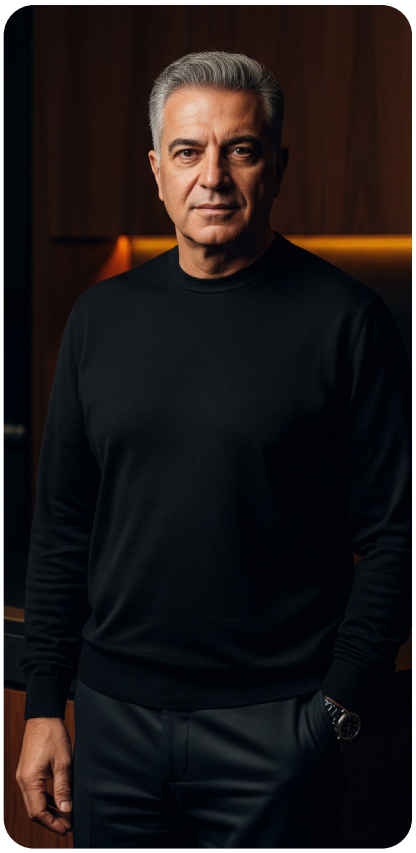
نسبة المتداولين الذين يستخدمون أوامر وقف الخسارة، حسب الجيل.

المصدر: Capital.com



المتداولون الشباب في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أكثر ميلًا للتداول بدون أمر إيقاف خسارة بمرتين من نظرائهم الأوروبيين - وهي فجوة تؤكد الحاجة إلى مزيد من التثقيف وإرشادات إدارة المخاطر.

قد تشير قلة استخدام متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لأوامر إيقاف الخسارة إلى إقبال كبير على المخاطرة و/أو قلة الوعي بأداة رئيسية لإدارة المخاطر. ومع ذلك، قد يكون السبب في بعض الحالات، وخاصة في الصفقات قصيرة الأجل جدًا، هو أن المتداولين يغلقون الصفقات بسرعة.



"نادرًا ما أستخدم أوامر إيقاف الخسارة. فأنا مخاطر بطبعي، لذا أفضل إدارة الصفقات يدويًا دون أوامر إيقاف الخسارة"

«حوت» لدى Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

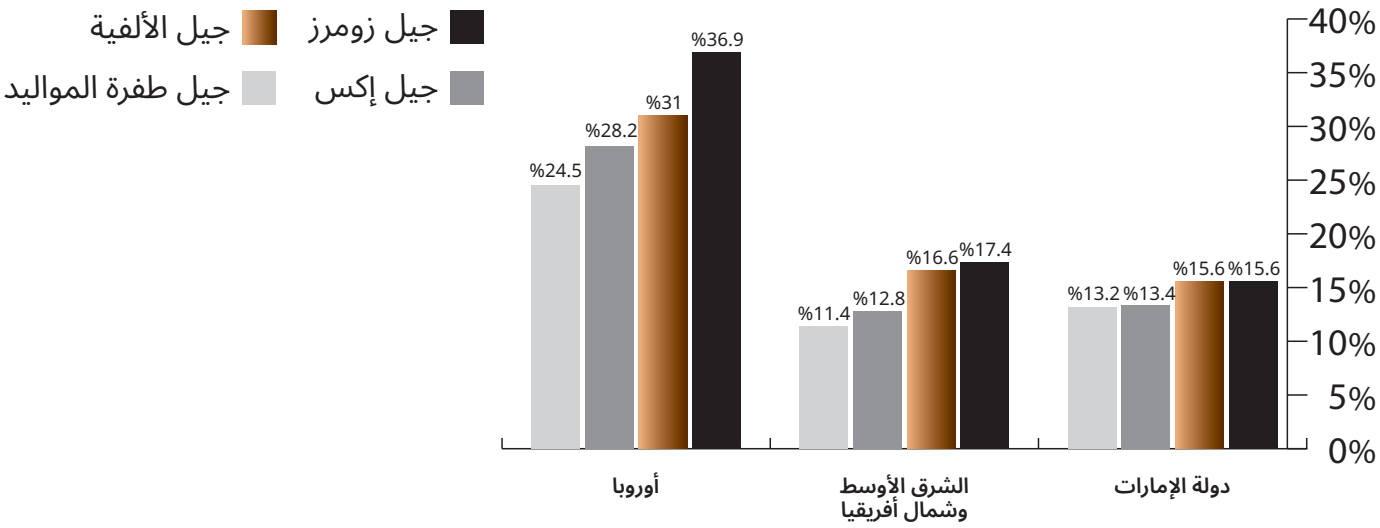
"نهجي محدد للغاية. فأنا أضع دائمًا أمر إيقاف الخسارة وجني الأرباح عند فتح صفقة لليلة واحدة، أو حين أعلم أنني لن أتمكن من متابعة الرسوم البيانية. وبالنسبة لي، يعد هذا ضمانًا ضروريًا عندما لا أكون متاحًا. ومع ذلك، إذا كانت صفقة قصيرة الأجل وأديرها بنشاط على شاشتي، فأنا أميل إلى إدارة عمليات الخروج يدويًا، بناءً على حركة السوق"

عميل تداول لدى Capital.com في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

كيف يدير متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وأوروبا المخاطر - استخدام أدوات وقف الخسارة حسب الجيل

نسبة المتداولين الذين يستخدمون أدوات وقف الخسارة، حسب الجيل

المصدر: Capital.com



«لا يزال استخدام أوامر وقف الخسارة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا منخفضًا لدى جميع الأجيال

ولكن عندما يستخدم متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أوامر وقف الخسارة في الواقع، فإنهم يحددون مستوى الإغلاق قريبًا جدًا من سعر الدخول. وقد يجسد هذا رغبة في يغلقون الصفقات بسرعة، أو ربما نقصًا في الخبرة في تحديد مستويات إيقاف الخسارة - وهي حالة أخرى يمكن أن يكون تثقيف المتداولين مثمرًا فيها. ويستخدم المتداولون الأوروبيون أدوات إيقاف الخسارة بدرجة أكبر بكثير، لكنهم يحصلون على عدد أقل من عمليات الإغلاق التلقائي، مما يشير إلى أنهم تعلموا كيفية تحديد مستويات إيقاف الخسارة بفعالية أكبر.

إدارة مخاطر أقل، إغلاقات قسرية أكثر: منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مقابل أوروبا

نسبة المتداولين الذين يستخدمون أدوات إيقاف الخسارة مقابل إغلاق الصفقات تلقائيًا

المصدر: Capital.com

	% استخدام أدوات إيقاف الخسارة بالشرق الأوسط	% إغلاق الصفقات تلقائيًا بالشرق الأوسط	% استخدام أدوات إيقاف الخسارة بأوروبا	% إغلاق الصفقات تلقائيًا بأوروبا
جيل زومرز (18-28)	%17.4	%6.8	%37	%2
جيل الألفية (29-44)	%16.6	%5.4	%31	%2.1
جيل إكس (45-60)	%12.8	%5	%28.2	%1.7
جيل طفرة المواليد (61-79)	%11.4	%4.4	%24.5	%0.8

متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أقل ميلًا لاستخدام أدوات إيقاف الخسارة، واحتمال إغلاق صفقاتهم تلقائيًا أعلى بثلاث مرات - وهو مؤشر مهم أن إدارة الخسائر تأتي كرد فعل لا كعمل استباقي.

6.6 متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يبحثون عن التقلبات

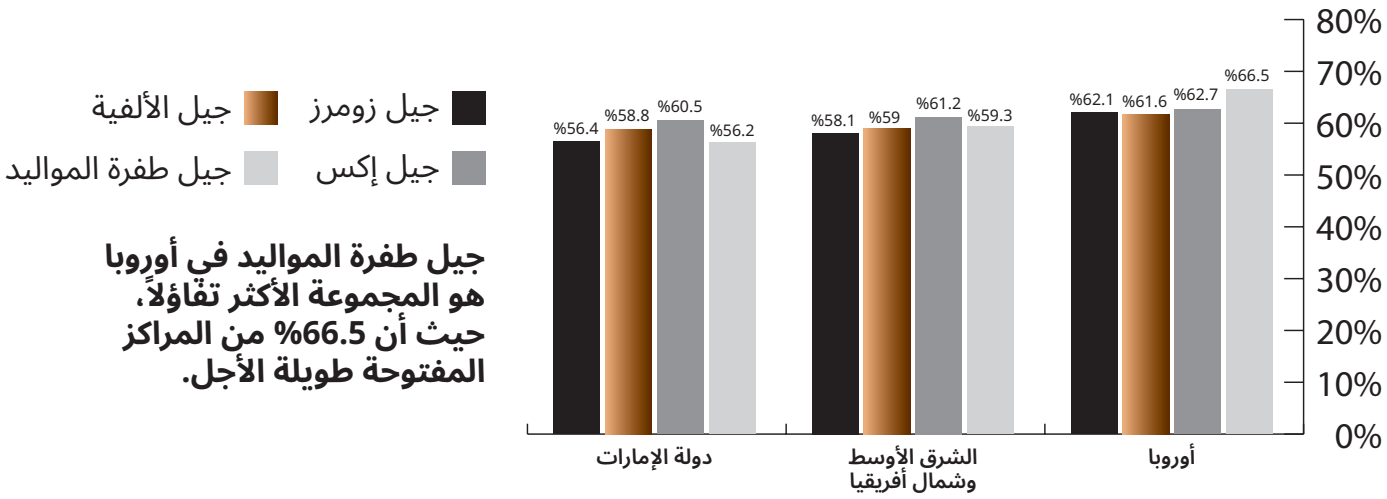
تقلبات السوق تحفز التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. إذ يكشف تحليل Capital.com عن ارتباط قوي بنسبة 0.57 بين تغيرات أسعار السوق وعدد المراكز الجديدة المفتوحة، وهو أعلى بكثير من نسبة أوروبا البالغة 0.42. ويشير هذا إلى أن المتداولين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يتفاعلون بشكل أسرع وأكثر حدة مع تقلبات الأسعار، مما يجسد سلوكًا يسعى لاغتنام الفرص ونهجًا عاطفيًا تجاه الأسواق.

ويبدي متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا استعدادًا أكبر بقليل من الأوروبيين لفتح مراكز بيع (حيث تستفيد صفقات البيع من انخفاض الأسعار)، ويزداد هذا الاستعداد بين المتداولين الأكبر سنًا. ويعتبر البيع على المكشوف عمومًا نهج تداول أكثر خطورة من اتخاذ مراكز شراء تحقق أرباحًا عند ارتفاع الأسعار. ويعد استعداد متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لفتح مراكز بيع مؤشرًا واضحًا آخر على ميلهم للمخاطرة.

المتداولون الأوروبيون أكثر تفاؤلاً بقليل من نظرائهم في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ودولة الإمارات

نسبة الصفقات المفتوحة كمراكز شراء، حسب الجيل

المصدر: Capital.com



جيل طفرة المواليد في أوروبا هو المجموعة الأكثر تفاؤلاً، حيث أن 66.5% من المراكز المفتوحة طويلة الأجل.

يظهر المتداولون في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا توجهًا إيجابيًا أقل بقليل من نظرائهم الأوروبيين. وبينما تميل معظم الأجيال إلى الشراء، فإن صغر الفجوة بين مراكز الشراء والبيع في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يشير إلى نهج أكثر حذرًا، وقد تأثر ذلك بتقلبات السوق الأخيرة.

النقاط الرئيسية:

- التداول الإلكتروني، وخاصة في دولة الإمارات، يعتمد على الهواتف المحمولة. فما يقرب من ثلاثة أرباع عملاء Capital.com في دولة الإمارات يتداولون حصريًا عبر تطبيقات الهواتف المحمولة، مما يعكس حيل الشباب المعتمد على الهواتف المحمولة في دولة الإمارات، والمستوى الرائد عالميًا لانتشار شبكات الحيل الخامس 5G.
- المتداولون في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أكثر نشاطًا وتركيزًا على المدى القصير من نظرائهم في أوروبا. فهم يحرون 15 صفقة في المتوسط يوميًا (مقابل 6.8 في أوروبا) ويغلقون أكثر من 70% من الصفقات في نفس يوم التداول.
- يعد الذهب أكثر فئات الأصول تداولًا لدى مختلف الأحيال، تليه الأصول العالمية عالية السيولة والتقلب مثل المؤشرات (S&P 500)، والسلع (الفضة والنفط والغاز الطبيعي)، والعملات الرقمية.
- يتميز المتداولون في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بميلهم للمخاطرة العالية. إذ يستخدم 17% فقط منهم أوامر إيقاف الخسارة التلقائية لإغلاق الصفقات غير الناجحة، مقابل 37% من المتداولين في أوروبا. كما أنهم أكثر ميلًا للتداول في الأسواق المتقلبة وفتح مراكز بيع.

7. كيف يؤدي متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا؟

7.1 مفارقة الأداء: معدلات ربح أعلى، ربحية أقل

يتفوق متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا باستمرار على نظرائهم العالميين فيما يتعلق بنجاح الصفقات الفردية. ووفقًا لبيانات Capital.com، يغلق المتداولون في المنطقة نسبة أعلى من الصفقات الرابحة مقارنةً بأي منطقة أخرى. وفي المتوسط، يحقق متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا نسبة ربح 48.6%، مقارنةً بـ 46.4% في المملكة المتحدة و43.8% في أوروبا.

%48.6
نسبة ربح الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

%43.8
نسبة ربح أوروبا

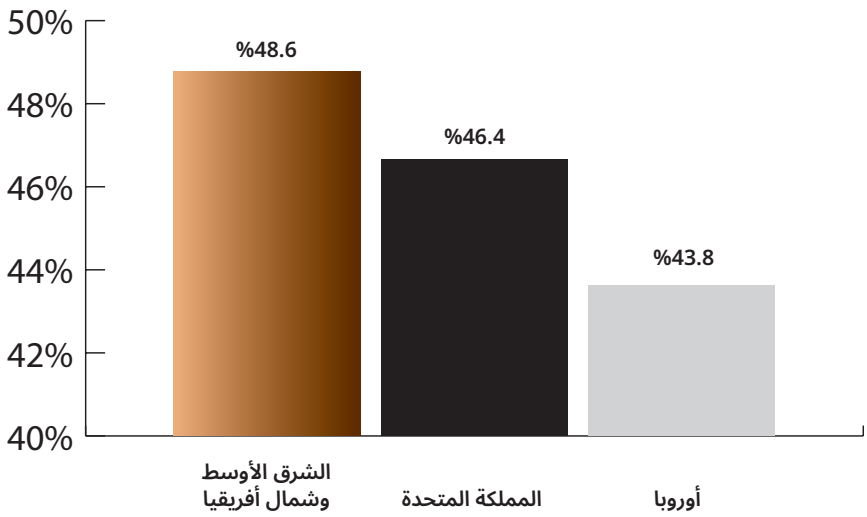
%46.4
نسبة ربح المملكة المتحدة

متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يسجلون أعلى حصة من الصفقات المربحة

متوسط نسبة الصفقات التي أغلقت بربح لكل عميل

المصدر: Capital.com

يتصدر متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا عالميًا في معدل الربح - حيث يغلق نحو نصف الصفقات على ربح.



يسجل متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا باستمرار نسبة أعلى من الصفقات الرابحة مقارنةً بالمتداولين في المملكة المتحدة وأوروبا، وهو ما يجسد أسلوب تداولهم النشط وحدسهم القوي في السوق.

تشير هذه الأرقام الرئيسية إلى مهارة وثقة واستراتيجيات تداول متطورة بين المستثمرين الأفراد في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. ومع ذلك، تكمن وراء هذا المتوسط الإقليمي القوي اختلافات حادة بين الأجيال والدول، تكشف عن فرص واعدة ومخاطر في مشهد التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.



"غالبًا ما يغامر العملاء هنا بكل شيء لتحقيق أقصى استفادة. وعندما لا يجدي ذلك نفعًا، يواصلون تمويل الحساب حتى يعود المركز إلى الربح. ولكن إذا كنت تدير مركزًا سلبيًا لأسابيع، ثم كاد أن يتحسن الوضع، فإنك تحقق ربحًا ضئيلًا جدًا - ليس من باب المنطق، بل من باب الارتياح"

طارق شبيب، الرئيس التنفيذي لشركة Capital.com

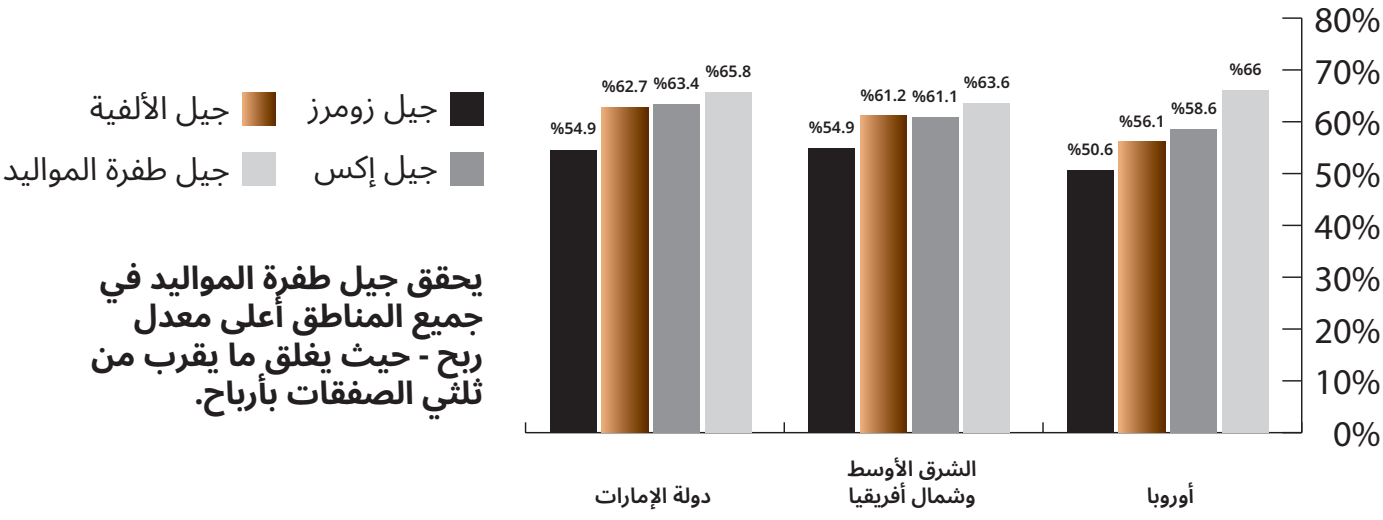
7.2 النجاح يزداد مع التقدم في السن

في جميع أسواق منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تقريبًا، تتحسن الربحية مع التقدم في السن. ويحقق المتداولون من جيل طفرة المواليد وجيل إكس باستمرار معدلات ربح أعلى من الفئات العمرية الأصغر، مما يجسد على الأرجح خبرة أعمق، وتحكمًا أقوى في المشاعر، واستراتيجيات مخاطرة أكثر تطورًا.

يميل المتداولون الأكبر سنًا إلى تحقيق معدلات ربح أعلى في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وأوروبا

نسبة الصفقات التي أغلقت بربح، حسب الجيل

المصدر: Capital.com



يحقق جيل طفرة المواليد في جميع المناطق أعلى معدل ربح - حيث يغلق ما يقرب من ثلثي الصفقات بأرباح.

ترتفع معدلات الربح مع التقدم في السن في جميع المناطق. وفي حين أن جيل الألفية يهيمن من حيث العدد، فإن أبناء جيل إكس وجيل طفرة المواليد يتفوقون في أدائهم باستمرار على الفئات الأصغر سنًا، مما يؤكد دور الخبرة في نجاح التداول.



"إن التداول تجربة مليئة بالتحديات والمكافآت. وقد تعلمت أن الانضباط وإدارة المخاطر والمرونة أهم بكثير من السعي وراء المكاسب الكبيرة. كما صقلتني خبرتي لأصبح متداولًا أكثر تنظيمًا واستراتيجية"

عميل تداول لدى Capital.com، منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

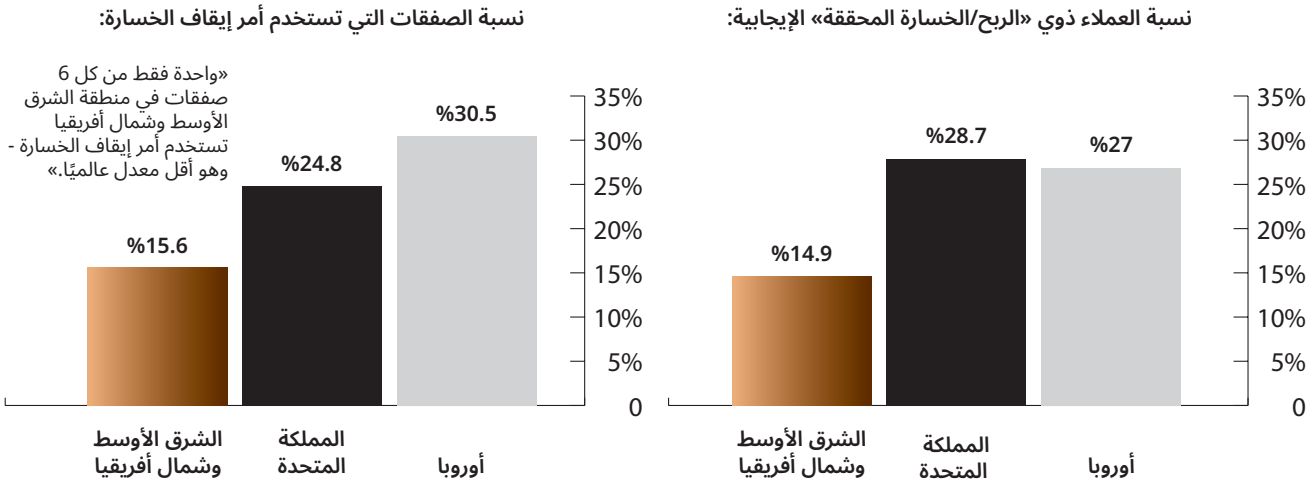
7.4 كيف يمكن للمتداولين زيادة ربحيتهم

في حين أن متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يغلقون عددًا أكبر من الصفقات الرابحة، فإن ربحيتهم الإجمالية - أي نسبة العملاء الذين ينهون فترة زمنية بربح صاف - أقل بكثير من تلك الموجودة في أوروبا أو المملكة المتحدة. إذ يسجل 14.9% فقط من متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أرباحًا محققة إيجابية، مقارنة بـ 28.7% في المملكة المتحدة و27% في أوروبا.

انخفاض عدد متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذين يحققون صافي أرباح، والانخفاض في استخدام أوامر إيقاف الخسارة

مقارنة الربحية وإدارة المخاطر حسب المنطقة

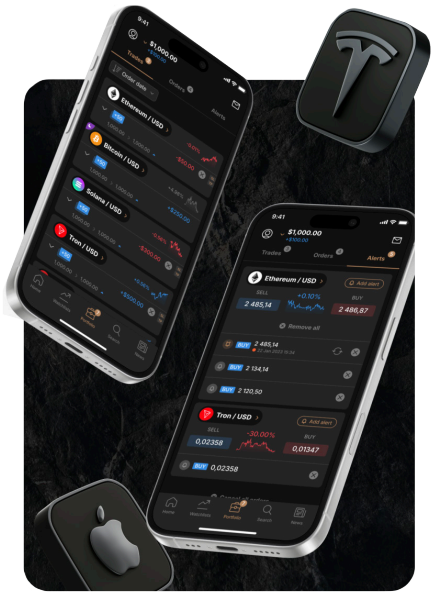
المصدر: Capital.com



يحقق متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أعلى معدلات ربح لكل صفقة، ولكن لديهم أقل ربحية إجمالية - ويعود ذلك أساسًا إلى أنهم يستخدمون أدوات إيقاف الخسارة بشكل أقل بكثير من نظرائهم في المملكة المتحدة أو أوروبا.

السبب الرئيسي لهذه الفجوة في الربحية هو أن متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أقل ميلاً لاستخدام أوامر إيقاف الخسارة للتحكم في مخاطرهم. وبالتالي، فرغم أنهم يغلقون نسبة أعلى من الصفقات الرابحة، إلا أنهم يفشلون في تحويلها إلى ربح إجمالي. ويعود ذلك إلى أن مكاسبهم تمحى بسبب الخسائر الأكبر في الصفقات الفاشلة، وذلك بسبب افتقارهم إلى إدارة المخاطر.

وهذا يشير إلى فرصة للتثقيف المالي والتوجيهات السلوكية لمساعدة متداولي الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على ترجمة مهاراتهم ونشاطهم إلى ربحية مستدامة.



رأي خبير السوق

ديفيد جونز، خبير تداول مخضرم لمدة 25 عامًا والرئيس السابق لإستراتيجيي السوق في Capital.com، يتحدث عن العوامل الرئيسية للتداول الناجح.

إدارة المخاطر:

إنها ببساطة تحسن فرص النجاح. فما يحتاج الأفراد إلى فهمه هو أنهم قد لا يحبذون إدارة المخاطر لأنها تعني الاعتراف بخطئهم. ولكن إذا حسّنوا إدارة المخاطر، فستزداد فرصهم في أن يصبحوا متداولين ناجحين بشكل عام.

التداول اليومي:

قبل عدة سنوات، أجرينا دراسة أظهرت أن حوالي 50% من الصفقات تغلق في الساعة الأولى - لا يمنح الناس السوق فرصة لإثبات صحة توقعاتهم لأنهم سريعون جدًا في جني الأرباح. لذا، فإن الدرسين الرئيسيين هما: استخدام أوامر وقف الخسارة والتحلي بالصبر.

رسوم التداول لليلة واحدة:

التركيز المفرط على التداول قصير الأجل، بما في ذلك التردد في الاحتفاظ بالصفقات طوال الليل بسبب رسوم بسيطة، يُعد من أبرز الأسباب التي تجعل العديد من المتداولين غير قادرين على تحقيق الأرباح. وهناك دراسة تناولت الاستثمار في صندوق ستاندرد آند بورز 500 المتداول في البورصة. وقد وجدت الدراسة أنك لو اشتريت عند الافتتاح وبعت عند الإغلاق يوميًا من عام 1993 إلى عام 2020، لحققتَ عائدًا بنسبة 13.9%-. ولكن لو اشتريت عند الإغلاق وبعت عند الافتتاح في اليوم التالي لمدة 27 عامًا - أي احتفظت بالمركز فقط أثناء إغلاق السوق - لكان عائدك + 634%. فالاحتفاظ بالصفقات لليلة واحدة يحدث فرقًا كبيرًا!



7.4 عوامل النجاح الرئيسية: ما يميز المتداولين الرابحين

تسلط بيانات Capital.com الضوء على ثلاث سمات متكررة بين المتداولين الرابحين باستمرار في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وغيرها:

1. العمر والخبرة

- يتميز المتداولون الأكبر سنًا عمومًا بربحية وانضباط أكبر، على الرغم من أنهم قد يتداولون بوتيرة أكبر.
- الخبرة تؤدي إلى تحكم عاطفي أكبر واستراتيجيات أكثر تنظيمًا.

2. الانضباط في إدارة المخاطر

- يرتبط اعتماد أوامر إيقاف الخسارة ارتباطًا وثيقًا بالربحية.
- رغم أن المتداولين الأوروبيين أقل نشاطًا، إلا أنهم يحافظون على عوائد ثابتة على المدى الطويل بفضل إدارة المخاطر الأكثر انضباطًا.

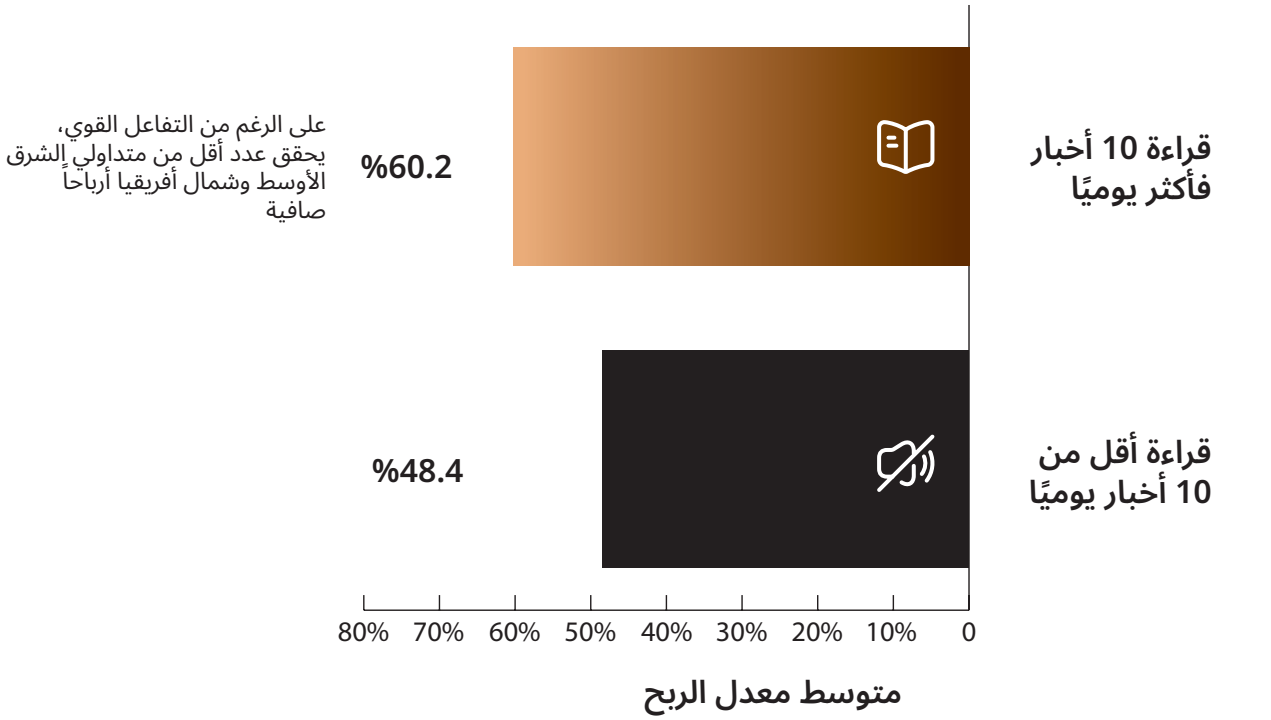
3. ميزة المعلومات

- يحقق المتداولون الذين يتابعون الأخبار المالية أداءً أفضل بكثير.
- حقق المتداولون الإماراتيون الذين يقرؤون 10 مقالات إخبارية أو أكثر على موقع Capital.com يوميًا نسبة ربح بلغت 60.2%، مقارنة بنسبة 48.4% لمن لا يقرأونها
- ومع ذلك، فإن 0.7% فقط من المتداولين الإماراتيين يندرجون ضمن هذه الفئة «المطلعة».

المتداولون المطلعون يحققون أرباحًا أكثر

المتداولون في دولة الإمارات الذين يتابعون الأخبار المالية بانتظام يحققون معدلات ربح أعلى

المصدر: Capital.com



على الرغم من التفاعل القوي، يحقق عدد أقل من متداولي الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أرباحاً صافية

المتداولون الذين يتابعون الأخبار يربحون أكثر. إذ يسجل العملاء بدولة الإمارات ممن يقرؤون 10 أخبار مالية أو أكثر يوميًا معدل ربح -60.2% أي أعلى بـ 12 نقطة من أولئك الذين يقرؤون أقل.

"المتداولون الأكثر نجاحًا ليسوا هم الأكثر جرأة، بل الأكثر تأملًا. فأنت لست بحاجة إلى ربح مليون دولار من صفقة واحدة؛ بل عليك البقاء في السوق لفترة كافية للتعلم منها. فالانضباط والوعي الذاتي هما ما يميز المتداولين المستمرين عن غيرهم"

فيكتور بروكوبيميا، مؤسس Capital.com

النقاط الرئيسية:

- يظهر متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مفارقة في الأداء: فهم يحققون معدل ربح أعلى (48.6%) مقارنة بالمملكة المتحدة (46.4%) وأوروبا (43.8%)، إلا أن ربحيتهم الإجمالية أقل بكثير، حيث لا يسحل أرباحًا محققة إيجابية سوى 14.9% من العملاء.
- تنبع فجوة الربحية من التداول الحريء المقترن بضعف إدارة المخاطر.
- يزداد النجاح عمومًا مع التقدم في السن. ويحقق كبار السن معدلات ربح أعلى باستمرار، ويرجع ذلك على الأرجح إلى عوامل تشمل الخبرة الأكبر، والتحكم الأفضل في المشاعر، والاستراتيجيات الأكثر تنظيمًا.



8.0 رؤية الرئيس التنفيذي: العقلية التي تحرك متداولي الشرق الأوسط وشمال أفريقيا



بقلم طارق شبيب، الرئيس التنفيذي لشركة Capital.com

تتشابه سيكولوجية المتداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وخاصة في دولة الإمارات، مع سيكولوجية مئات الآلاف من الأشخاص الذين ينتقلون إلى دبي كل عام. فهم مغامرون بطبيعتهم.

فلا أحد ينتقل إلى دبي دون أن يترك بلده، أو راحته، أو شبكة أمانه. ومع ذلك، يحمل الجميع نفس الهدف عند الوصول - وهو الارتقاء بأنفسهم. وهذه العقلية، هذا الدافع للمخاطرة سعياً للتقدم، يحددان سيكولوجية التداول في هذه المنطقة.

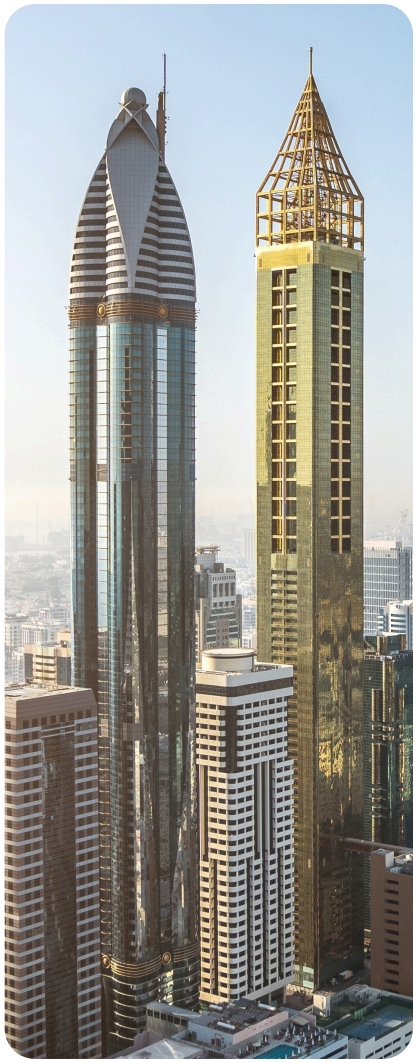
ولا يهم كم لديك من المال في دبي؛ فهناك دائماً من هو أغنى، ومن هو أسرع، ومن هو متقدم بخطوة. وهذه الطاقة المستمرة، والسعي وراء المزيد، يغذيان الطموح. فالناس هنا يبحثون دائماً عن فرص لكسب المزيد من المال.

وبشكل متزايد، أصبحت الأسواق المالية هي المكان الذي يجدون فيه ضالتهم.

ويعد الجمع بين القدرة والطموح من مميزات منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ودولة الإمارات. فنظراً لعدم وجود ضريبة دخل في دولة الإمارات، غالباً ما يتمتع الناس هنا بدخل متاح أعلى من أجزاء أخرى من العالم، حتى في بداية حياتهم المهنية. وهذا يمنحهم مجالاً لبدء التداول في سن أصغر، والتجربة، واتخاذ قرارات استثمارية أكثر جرأة عندما يرون فرصة سانحة.

ويبدأ الكثيرون بالأدوات التي تبدو سريعة وملموسة مثل العملات المشفرة والذهب والطاقة قبل التوسع في الأسهم والمؤشرات. وهي ليست مضاربة لمجرد المضاربة؛ بل يتعلق الأمر بالتسارع. فهذه منطقة تتحرك بسرعة، وتفكر بطموح، وتتعلم بالممارسة.

ولكن الجرأة، إن لم تكبح، قد تتحول بسهولة إلى ثقة مفرطة. وأرى ذلك كل يوم: يغامر المتداولون بكل شيء لتحقيق أقصى ربح. وعندما لا تسير الأمور كما يريدون، لا يتوقفون، ويواصلون تمويل حساباتهم حتى يعود مركزهم إلى الربح. وعندما يعود، يحققون ربحًا ضئيلًا جدًا، ليس من باب الاستراتيجية، بل من باب الارتياح.



إدارة المخاطر هي إحدى أكبر الفجوات التي نراها في مختلف أنحاء المنطقة.

ويلعب التثقيف أيضًا دورًا هامًا في تغيير هذا السلوك. فالأشخاص الذين يستثمرون وقتًا في التعلم، وبناء استراتيجية، والتفكير في أخطائهم، يميلون إلى تحقيق أداء أفضل. لأن التعليم يلعب دورا محوريا في تعظيم المردود بالنسبة للمتداولين.

وحتى لو بدأت بمبالغ صغيرة والتزمت بالانضباط وعلمت نفسك مع مرور الوقت، ستكون هذه هي الطريقة التي تفهم بها معنى المخاطرة والمكافأة حقًا. وفي النهاية، فإن النجاح في التداول لا يقتصر على السوق فحسب، بل يتعلق بمعرفة نفسك. إذ يحتاج الناس إلى قضاء وقت أطول لفهم ما يحدث لهم عاطفيًا عندما يكونون في مركز تداول.

من منظور نفسي وعاطفي، هذه هي الرحلة التي يحتاج كل متداول إلى خوضها - رحلة فهم النفس.



9. رؤية آبكو: ضرورة التثقيف المالي



بقلم مأمون صبيح، رئيس آبكو في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

غالبًا ما يوصف ازدهار التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بأنه انتصار للتكنولوجيا والطموح، ولكن في الواقع، قد يكون التعليم هو المحفز الأقوى له. إذ يتضح من بيانات Capital.com نمط واضح: كلما زاد تثقيف المتداول ماليًا، كان أداؤه ومرونته أقوى.

ويسجل المتداولون الذين يبدؤون بحسابات تجريبية، أو يكملون دروسًا تعليمية، أو يشاركون في دورات تعلم مستمرة، معدلات ربح أعلى باستمرار وتصفية إجبارية أقل من أولئك الذين لا يفعلون ذلك. ففي المتوسط، حقق متداولو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذين أكملوا الخطوات التعليمية معدلات ربح بلغت 60.2% مقارنة بـ 48.4% لمن لم يفعلوا ذلك، وشهدوا انخفاضًا في معدلات الإغلاق الإجباري بنحو 50%. ومع ذلك، فإن التثقيف ليس ميزة أداء فقط؛ بل ضمانة أيضًا. إذ يساعد التثقيف المالي المتداولين على إدراك المخاطر، وإدارة المشاعر، والتعامل مع التقلبات بثقة، وتحويل الغموض إلى فرصة.

وتحمل هذه الرؤية تداعيات عميقة على صانعي السياسات في المنطقة والمؤسسات المالية. فمع سعي اقتصادات منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا نحو تحقيق رؤى وطنية طويلة الأجل، مثل رؤية الإمارات 2031، والاستراتيجية الوطنية للثقافة المالية، أصبح التداول الفردي جزءًا حيويًا من أجندات الشمول والتنويع المالي الأوسع نطاقًا. ويعد تمكين الأفراد من المشاركة بمسؤولية من خلال التثقيف والشفافية والتوجيه السلوكي أمرًا بالغ الأهمية لضمان استدامة هذا النمو وشموليته.

ولا يعد الطموح شحيحًا في منطقة ديناميكية كمنطقة الخليج. لكن ما يحدد النجاح الآن هو القدرة على توجيه هذا الطموح من خلال اتخاذ قرارات مدروسة. فالمتداولون الذين يفهمون آليات الرافعة المالية والهامش والتنويع لا يحققون ربحية أكبر فحسب، بل يتمتعون بانضباط وحماية أفضل، ويواصلون نشاطهم في السوق لفترة أطول.

والثقافة المالية، بهذا المعنى، ليست ترفًا؛ إنها بنية تحتية أساسية لمستقبل التمويل الرقمي، تمامًا مثل اللوائح التنظيمية والنطاق العريض والذكاء الاصطناعي. وستعتمد المرحلة القادمة من تطور التكنولوجيا المالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على دمج التعليم في جميع مراحل تجربة التداول، بدءًا من منصات الهاتف المحمول سهلة الاستخدام والبرامج التعليمية ثنائية اللغة، وصولًا إلى الرؤى القائمة على الذكاء الاصطناعي التي توفر تعليمًا شخصيًا في الوقت الفعلي.

وبالنسبة لصانعي السياسات والمنصات والمعلمين على حد سواء، فإن الفرصة سانحة. فكلما ازداد وعي المتداول، زادت قوة السوق ومرونته. وتحويل إمكانية الوصول إلى فهم، ومنه إلى نجاح مستدام، هو السبيل الذي ستحول به منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا طفرة التداول الإلكتروني إلى ركيزة طويلة الأجل للتمكين الاقتصادي والثقة المالية.



10. الخاتمة: الفصل التالي من تطور التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

تبرز منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، بقيادة دولة الإمارات، سريعًا كواحدة من أكثر مراكز التداول الإلكتروني إثارة في العالم. وكما توضح هذه الورقة البحثية، فإن مزيجًا قويًا من الاستشراف التنظيمي، وتبني الشباب للتكنولوجيا الرقمية، وارتفاع الثروات، والروح الريادية، قد هيأ الظروف المثالية لهذا التحول. كما أدى التخطيط الاقتصادي طويل الأجل، وارتفاع معدل الهجرة، وشبكة اتصالات الهواتف المحمولة شبه الشاملة إلى تسريع المشاركة، مما وضع دولة الإمارات في قلب هذه المنظومة سريعة التطور.

ويتميز مستقبل التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بنمو مستدام ومتسارع. ومع تنويع اقتصادات المنطقة بعيدًا عن النفط والغاز، وترسيخ غرب آسيا مكانتها ككتلة اقتصادية عالمية رائدة، فإن نطاق التوسع سيزداد. وسيستمر التنوع الاقتصادي في جذب المهنيين ورواد الأعمال الطموحين – وهم الأفراد الذين يرون في التداول الإلكتروني مسعى فكريًا وطريقة عملية لزيادة رأس مالهم.

ويتصدر هذا التحول جيل الشباب من المتداولين في المنطقة، وخاصة جيل الألفية الذي يصل الآن إلى ذروة ما يحققه من دخل. وبفضل تعليمهم العالي وثرائهم واتصالهم العالمي، يعيد أبناء هذا الجيل تشكيل صورة المتداولين الأفراد حول العالم. وتمثل عقليتهم الرؤية الأوسع لدولة الإمارات لتصبح مركزًا عالميًا للابتكار المالي، يتميز بالثقة والفضول والاستعداد لخوض مخاطرات محسوبة. فما بدأ كموجة من الفضول وإمكانية الوصول، تطور الآن إلى سوق متقدمة قائمة على البيانات.

ويكشف تحليل Capital.com الذي استمر عامين أن متداولي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يتفوقون على المتوسطات العالمية في معدلات الربح، ويظهرون تفاعلاً استثنائيًا وتنوعًا متزايدًا في الخلفيات والاستراتيجيات. ومع ذلك، تبرز النتائج أيضًا خطوة هامة تالية: تحسين إدارة المخاطر وتعميق التثقيف المالي لتحويل المكاسب المتكررة قصيرة الأجل إلى ربحية مستدامة وطويلة الأجل.

ومن المرجح أن يظل خوض المخاطر جزءًا لا يتجزأ من هوية المنطقة. ومع ذلك، نتوقع بمرور الوقت أن يؤدي اتساع الثقافة المالية وزيادة الوعي بإدارة المخاطر، بدعم قوي من السلطات المحلية، إلى جعل سلوكيات المتداولين أكثر انسجامًا مع الأسواق الناضجة. ولكن ستبقى بعض الفروقات حاضرة. فكما استكشفنا في الفصل العاشر، لا ينظر متداولو منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا إلى المخاطرة كأمر يجب تجنبه، بل كأمر يجب إتقانه - وهي عقلية متجذرة بعمق في وتيرة التقدم وثقافة الطموح في المنطقة. وللحفاظ على مسار التداول الإلكتروني وتعزيزه، يجب على منصات التكنولوجيا المالية والجهات التنظيمية إعطاء الأولوية لأمرين أساسيين:



- التثقيف على نطاق واسع: توسيع نطاق مبادرات الثقافة المالية الرقمية المتاحة، والتي تساعد المتداولين على إدارة المخاطر بفعالية وتحقيق ربحية ثابتة. كما أن دمج أوامر التعلم والتوجيهات السلوكية المدعومة بالذكاء الاصطناعي في منصات التداول يوفر مسارًا تقدميًا قابلًا للتطوير.
- الثقة من خلال الشفافية: تعزيز الاستخدام الأخلاقي للبيانات، والأمن السيبراني، وأطر الإفصاح للحفاظ على ثقة الجمهور بالتزامن مع تعمق المشاركة.
- لا يزال ازدهار التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في مراحله الأولى. وتبقى هناك أسئلة حول شكله بعد خمس سنوات من الآن: إلى متى سيستمر معدل النمو الحالي؟ كيف سيعيد الذكاء الاصطناعي تشكيل أدوات المتداولين وعاداتهم؟ وهل ستحذو الأسواق الأخرى حذو دولة الإمارات في التنظيم؟
- أمر واحد واضح: التداول الإلكتروني في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا باق، وسيغدو أكبر وأكثر شمولاً وتطورًا في السنوات القادمة. وبينما تواصل Capital.com توسيع تواجدها الإقليمي، فإن الفرصة لا تكمن في زيادة المشاركة فحسب، بل في الارتقاء بها أيضًا – أي تحويل الوصول إلى إتقان، والطموح إلى نحاح مستدام.

تأملات ختامية:

"قصة نجاح التداول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا هي قصة زخم ونضج. فمتداولو المنطقة ليسوا نشطين فحسب، بل يتمتعون بالوعي والمرونة والطموح. ويكمن التطور التالي في تحويل هذا النشاط إلى بناء ثروات مستدامة من خلال التثقيف والرؤية السلوكية. وسيحدث النجاح الحقيقي عندما يتعلم المتداولون ليس فقط كيفية الربح، بل كيفية إدارة المخاطر، والانضباط، وبناء المرونة المالية مع مرور الوقت"

فيكتور بروكوبينيا،
مؤسس Capital.com:

"خلال السنوات القليلة المقبلة، سنشهد منطقة الخليج – وخصوصاً دولة الإمارات – تخطو خطوات حاسمة لتنتقل من كونها سوقًا سريع النمو للتداول الفردي إلى أن تصبح مركزًا عالميًا حقيقيًا للتمويل الرقمي"

مأمون صبيح،
رئيس شركة آبكو في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا:

ملحق: تنوع المتداولين في دولة الإمارات

جنسية المتداولين لدى Capital.com في دولة الإمارات

الجنسية	نسبة المتداولين
دولة الإمارات	%26.89
الهند	%23.69
باكستان	%9.70
سوريا	%4.97
مصر	%4.74
السودان	%4.02
الأردن	%2.53
نيبال	%1.91
لبنان	%1.87
الفلبين	%1.86
بنغلاديش	%1.83
المملكة المتحدة	%1.13
(Others (below %1	%14.87

محل إقامة المتداولين لدى Capital.com داخل دولة الإمارات

الإمارة	% of Traders
دبي	%49.29
أبوظبي	%28.89
الشارقة	%12.05
العين	%3.11
عجمان	%2.57
الفجيرة	%1.35
رأس الخيمة	%1.29

يؤكد التوزيع الديموغرافي لمتداولي Capital.com في دولة الإمارات على الجاذبية المحلية والعالمية للتمويل الرقمي في الدولة. وبينما يشكل الإماراتيون أكبر مجموعة وطنية، فإن مجتمع التداول الهندي يتبعهم عن كثب - حيث يمثل الهنود 25% من إجمالي سكان دولة الإمارات.

ويعد تأثير الهند ملحوظًا بشكل خاص. فعلى مدار العقد الماضي، تحولت الهند إلى واحدة من أسواق المشتقات المالية الأكثر نشاطًا في العالم. وارتفعت حصة المستثمرين الأفراد من إجمالي أحجام التداول هناك من 2% في عام 2018 إلى 41% في أغسطس 2024، وفقًا لرابطة صناعة العقود الآجلة. ويتجسد هذا الإلمام بثقافة التداول في دولة الإمارات، مما يعزز دور دولة الإمارات كجسر بين الأسواق الناضجة والناشئة.

نبذة عن Capital.com

Capital.com شركة تكنولوجيا مالية سريعة النمو، تمكّن الأفراد من المشاركة في الأسواق المالية من خلال منصات تداول إلكتروني بسيطة ومبتكرة. وقد أطلقت منصتها سهلة الاستخدام والحاصلة على جوائز عام 2016، وهي متاحة عبر الويب والتطبيق، وتمكّن المستثمرين من التداول في آلاف الأسواق العالمية الشهيرة. ولمساعدة المستثمرين على التداول بثقة، تم تزويد المنصة بضوابط قوية لإدارة المخاطر، وتسعير شفاف، ومحتوى تعليمي شامل لدعم العملاء في عمليات التداول.

وتعد Capital.com واحدة من أسرع منصات التداول نموًا في هذا القطاع، حيث تجاوز حجم تداول عملائها 1.7 تريليون دولار أمريكي. وفي عام 2024، حازت الشركة على لقب أسرع منصة تكنولوجية نموًا في الشرق الأوسط وقبرص للعام الثالث على التوالي من برنامج «Technology Fast 50» التابع لشركة ديلويت.

وتمتلك Capital.com شبكة عالمية من المكاتب في مراكز مال وأعمال رائدة، منها لندن، ودبي، ووارسو، وناساو، وصوفيا، وليماسول، وملبورن. وشركة كابيتال كوم (المملكة المتحدة) المحدودة مرخصة ومنظمة من قبل هيئة السلوك المالي برقم التسجيل 793714. وشركة كابيتال كوم إس في للاستثمارات المحدودة مرخصة ومنظمة من قبل هيئة الأوراق المالية والبورصة القبرصية برقم الترخيص 17/319. وشركة كابيتال كوم أستراليا المحدودة مرخصة ومنظمة من قبل هيئة الأوراق المالية والاستثمارات الأسترالية برقم ترخيص AFSL 513393. وشركة كابيتال كوم للاستثمارات الإلكترونية المحدودة هي شركة مسجلة في كومنولث جزر البهاما ومرخصة لمزاولة أعمال الأوراق المالية من قبل هيئة الأوراق المالية في جزر البهاما برقم الترخيص SIA-F245. وشركة كابيتال كوم الشرق الأوسط لتداول الأوراق المالية ذ.م.م مرخصة ومنظمة من قبل هيئة الأوراق المالية والسلع برقم الترخيص 20200000176.

وللمزيد من المعلومات، يرجى زيارة الموقع الإلكتروني: www.capital.com

هذا البيان الصحفي مخصص للاستخدام الإعلامي فقط. وليس مخصصًا للمستثمرين الأفراد، ولا يتضمن نصائح أو توصيات شخصية.

إخلاء مسؤولية

عقود المشتقات غير المنظمة، بما في ذلك عقود الفروقات ومنتجات والعملات في السوق الفوري.، هي أدوات مالية معقدة وتنطوي على درجة عالية من المخاطرة لخسارة الأموال بسرعة بسبب الرافعة المالية. قد لا يكون تداول عقود المشتقات غير المنظمة مناسبًا لجميع المستثمرين. قبل الانخراط في أي أنشطة تداول، يجب عليك التفكير بعناية في أهداف الاستثمار الخاصة بك ومدى تحمل المخاطر ووضعك المالي. يرجى البحث عن المشورة المالية المستقلة قبل التداول إذا كان ذلك ضروريًا.

"كابيتال كوم مينا سيكيوريتيز تريدينج ش.ذ.م.م" هي شركة ذات مسؤولية محدودة تحت رقم التسجيل 1994695". كابيتال كوم مينا سيكيوريتيز تريدينج ش.ذ.م.م» هي شركة مسجلة في دبي، الإمارات العربية المتحدة، ومرخصة من قبل هيئة الأوراق المالية والسلع برقم الترخيص 20200000176. مكتب الشركة المسجل في أبراج جميرا الإمارات، مكاتب أبراج الإمارات، الطابق L14، الوحدة 14C دبي، الإمارات العربية المتحدة.

«كابيتال كوم مينا سيكيوريتيز تريدينج ش.ذ.م.م» هي مقدمة لخدمات التنفيذ فقط ولا تقدم نصائح استثمارية. قد تقوم «كابيتال كوم مينا سيكيوريتيز تريدينج ش.ذ.م.م «بنشر تعليقات عامة على السوق من وقت لآخر. في حال القيام بذلك، فإن المواد المنشورة لا تشكل نصيحة أو دعوة أو توصية بالتعامل في أي أداة مالية. لا تتحمل شركة «كابيتال كوم مينا سيكيوريتيز تريدينج ش.ذ.م.م» أي مسؤولية عن أي استخدام للمحتوى المقدم وأية عواقب لذلك الاستخدام. لا يتم منح أي تمثيل أو ضمان بشأن اكتمال هذه المعلومات. يقوم أي شخص يتصرف استنادًا إلى المعلومات المقدمة بذلك على مسؤوليته الشخصية.

المعلومات الواردة هنا ليست مقصودة للتوزيع للمقيمين في أي بلد حيث قد يتعارض مثل هذا التوزيع أو الاستخدام مع أي قانون محلي أو متطلب تنظيمي. منتجاتنا وخدماتنا غير متاحة في البلدان المفروض عليها حظر تجاري أو تنظيمي. ليست المعلومات مقصودة للتوزيع أو استخدامها من قبل أي شخص في أي بلد أو سلطة تنظيمية حيث قد يتعارض هذا التوزيع أو الاستخدام مع القانون المحلي أو التنظيم

Capital.com عميل لدى آبكو.